

Resultados do 4T21

Videokonferência
de Resultados

18 de fevereiro de 2022
10h (Brasília) | 8h (NY)



Evento será em português com
tradução simultânea para o inglês

Relações com Investidores

Ticker: TTEN3 (B3:NM)
Cotação (17/02/22): **R\$ 9,86**
Valor de Mercado: **R\$ 4,9 bilhões**
Free Float: **22,7%**

Contatos

Maurício Hasson
CFO e Diretor de RI
mauricio.hasson@3tentos.com.br

Eduardo Motter
Gerente de RI
eduardo.motter@3tentos.com.br

3tentos cresce 62% no 4T e encerra 2021 com lucro líquido ajustado de R\$ 505,5 milhões

Companhia encerra o ano com Receita Líquida de R\$ 5,3 bilhões representando 72% de crescimento

Santa Bárbara do Sul, 17 de fevereiro de 2022 – A 3tentos (“3tentos” ou “Companhia”), o ecossistema agrícola mais completo do Brasil, divulga seus resultados referentes ao 4º trimestre do exercício de 2021 (“4T21”). Exceto quando indicado de outra forma, as informações deste documento estão expressas em moeda corrente nacional (R\$ milhões).

Abaixo seguem os principais dados financeiros da Companhia no quarto trimestre de 2021 em comparação com o mesmo período de 2020. Adicionalmente a tabela abaixo compara o 4T21 da Companhia com as informações combinadas de 3tentos e Tentos do Sul¹ (combinação não auditada ou revisada) para melhor refletir a comparabilidade da Companhia após a incorporação da Tentos do Sul ocorrida em 30 de novembro de 2020.

Destaques do Período – comparações com 3tentos + Tentos do Sul

- **Receita Operacional Líquida** de R\$ 1.635,1 milhões no 4T21 (+62,2%) com crescimento em todos os nossos negócios. No ano, o crescimento foi de 71,7% atingindo R\$ 5.339,3 milhões
- **Lucro Bruto Ajustado** de R\$ 289,0 milhões no 4T21 (+35,2%) com margem bruta ajustada de 17,7% (-3,5 p.p.). No ano, o lucro bruto ajustado foi de R\$ 814,9 milhões (+40,7%) e margem bruta ajustada de 15,3% (-3,4 p.p.)
- **EBITDA Ajustado** de R\$ 177,3 milhões no 4T21 (-4,1%), com margem EBITDA Ajustado de 10,8% (-7,5 p.p.). No ano, o EBITDA Ajustado foi de R\$ 494,9 milhões (+23,2%), com margem EBITDA Ajustado de 9,3% (-3,6 p.p.)
- **Lucro Líquido Ajustado** de R\$ 228,9 milhões no 4T21 (+72,3%) com margem líquida ajustada de 14,0% (+0,8 p.p.). No ano, o lucro líquido ajustado foi de R\$ 505,5 milhões (+78,7%), com margem líquida ajustada de 9,5% (+0,4 p.p.)
- **ROE³** de 46,5% e **ROIC** de 25,2% no 4T21

Em milhares de reais exceto percentuais e índices	3 Tentos		Δ	3T + TS		Δ	3T + TS		Δ
	4T21	4T20	% ou p.p.	4T20	% ou p.p.	12M21	12M20	% ou p.p.	
Receita Operacional líquida	1.635.119	1.001.106	63,3%	1.008.043	62,2%	5.339.317	3.110.407	71,7%	
Lucro Bruto	195.271	177.907	9,8%	201.614	(3,1%)	701.054	595.207	17,8%	
Margem Bruta (%)	11,9%	17,8%	(5,8)	20,0%	(8,1)	13,1%	19,1%	(6,0)	
Lucro Bruto Ajustado	288.995	202.996	42,4%	213.827	35,2%	814.925	579.384	40,7%	
Margem Bruta Ajustada (%)	17,7%	20,3%	(2,6)	21,2%	(3,5)	15,3%	18,6%	(3,4)	
EBITDA	83.550	152.983	(45,4%)	172.728	(51,6%)	381.058	417.437	(8,7%)	
Margem EBITDA (%)	5,1%	15,3%	(10,2)	17,1%	(12,0)	7,1%	13,4%	(6,3)	
EBITDA Ajustado	177.274	178.072	(0,4%)	184.941	(4,1%)	494.929	401.614	23,2%	
Margem EBITDA Ajustado(%)	10,8%	17,8%	(6,9)	18,3%	(7,5)	9,3%	12,9%	(3,6)	
Lucro Líquido	167.056	111.454	49,9%	124.762	33,9%	430.306	293.247	46,7%	
Margem Líquida (%)	10,2%	11,1%	(0,9)	12,4%	(2,2)	8,1%	9,4%	(1,4)	
Lucro Líquido Ajustado²	228.914	119.515	91,5%	132.822	72,3%	505.461	282.804	78,7%	
Margem Líquida Ajustada (%)	14,0%	11,9%	2,1	13,2%	0,8	9,5%	9,1%	0,4	
ROE ³	46,5%	48,0%	(1,5)	52,5%	(5,9)	46,5%	52,5%	(5,9)	
ROIC	25,2%	34,1%	(8,9)	36,1%	(8,9)	25,2%	36,1%	(10,9)	

2. Lucro líquido ajustado eliminando os efeitos do AVJ (Em 2020, AVJ de 113.871 – IR diferido de 38.716) explicado na seção do Lucro Líquido Ajustado

3. ROE Ajustado pela capitalização do IPO

¹ A Tentos do Sul foi auditada em 2020 pela Alliansa Auditores Independentes e por ocasião de sua incorporação em novembro de 2020 encerrou suas atividades nesta data. Portanto, para fins de melhor comparabilidade das atividades apresentamos a versão gerencial das informações financeiras combinadas das duas empresas em 2020, já eliminando as transações entre as companhias (inter-company). As DFs de 2020 somente da 3tentos encontram-se no anexo.

Mensagem da Administração

Encerramos o ano de 2021 com forte desempenho, fortalecendo nossa presença no agronegócio brasileiro. A 3tentos, o ecossistema mais completo do agronegócio brasileiro, conta com um time dedicado e comprometido em oferecer produtos e soluções que tragam as melhores condições de manejo agrícola para os nossos mais de 18 mil clientes no Rio Grande do Sul e, desde 2021, também no Mato Grosso.

O ano de 2021 ficou marcado para a história com o IPO da Companhia no Novo Mercado, o mais alto nível de governança corporativa na B3, ao captar os recursos necessários para a expansão das atividades da Companhia no Estados do Rio Grande do Sul e Mato Grosso (R\$1,14 bilhão) e, assim, assumindo uma responsabilidade importante junto a todos os seus acionistas e demais stakeholders. A 3tentos elevou o nível de governança corporativa, constituindo órgãos importantes e/ou expandido suas atividades, incluindo Conselho de Administração, Diretoria Executiva, Comitê de Auditoria e Partes Relacionadas e Comitê de Sustentabilidade, e certamente já começamos a colher os frutos desta evolução.

Em Janeiro de 2022, realizamos uma oferta subsequente de ações (*follow on*) visando destravar a negociação de ações da 3tentos por todo os investidores, sejam institucionais, estrangeiros e um grande número de acionistas pessoa física que, até então, estavam alijados da oportunidade de investir na 3tentos. Buscamos através desta oferta reiterar o nosso compromisso em atender todos os diferentes públicos investidores com transparência e clareza nas informações prestadas ao mercado, possibilitando a negociação por todos que tenham interesse em fazer parte da Companhia.

Nosso crescimento não para! Estamos motivados e empenhados para replicar o ecossistema da 3tentos no Mato Grosso, e observo em cada um dos nossos colaboradores a alegria e paixão depositada na execução desse plano que se iniciou em 2021. Até 2025 serão abertas 8 lojas distribuídas na região da BR-163, sendo uma delas inaugurada em 2021 em Sinop/MT, e outras duas em janeiro de 2022 em Sorriso/MT e Matupá/MT. A construção da nova fábrica de processamento de soja e produção de biodiesel em Vera/MT, já está com 37% da obra concluída e entrará em operação no início do segundo semestre de 2023. Antes disso, esta unidade já contará com uma capacidade estática instalada de 200 mil toneladas que a partir de Junho de 2022, realizará a originação de milho (e, posteriormente, soja).

No Rio Grande do Sul continuamos consolidando nossa presença. Em 2021, abrimos 7 novas lojas, nas cidades de Alegrete, Erechim, Palmeira das Missões, Santiago, São Borja, Uruguaiana e Vacaria, e com isso passamos a cobrir 6,7 milhões ha de área plantada, correspondente a 80% do total. São 26 anos de história no Estado do Rio Grande do Sul, sempre com foco no sucesso do produtor, visando o aumento da sua produtividade. Desta forma, conseguimos conquistar novos clientes e fortalecer o nosso ecossistema.

Em 2021, a Companhia obteve Receita Líquida de R\$5,3 bilhões (+72%) e um Lucro Líquido Ajustado de R\$505,5 milhões (+79%). Parcela importante deste crescimento de Receita Líquida veio em função de volume (Insumos +16%, Grãos +77% e Indústria +3%) em quase todos os produtos da Companhia. Os resultados da Companhia serão detalhados mais adiante neste documento.

Estamos passando por um severo período de estiagem no Estado do Rio Grande do Sul e, apesar dos impactos em produtividade serem muito heterogêneos em diversas regiões do Estado, os números indicam uma quebra de safra 21/22 superior a 40%. Estamos ao lado do produtor e avaliando as melhores alternativas para minimizar prejuízos e ajudá-lo no planejamento das próximas safras. Os impactos dessa quebra de safra, acompanhada pela quebra também observada em outras regiões importantes na produção de soja no Sul da América do Sul (Argentina, Paraguai, Mato Grosso do Sul e Paraná), podem trazer aumento de preços do grão e conseqüentemente algum alívio à perda de receita do produtor. O produtor rural é resiliente e já planeja o plantio das culturas de inverno no RS.

Acreditamos que 2022 será um ano para demonstrar a fortaleza do nosso ecossistema nesse cenário desafiador que se inicia, conquistando mais presença no mercado, oferecendo o manejo agrícola mais adequado ao produtor rural e agregando valor ao grão que processamos na indústria.

Luiz Osório Dumoncel

CEO e Fundador

Desempenho Operacional e Financeiro dos Nossos Segmentos

As informações referentes ao período de 2020 incluem a informação financeira da Tentos do Sul, já eliminando as transações entre as companhias (*inter-company*). A Tentos do Sul foi auditada em 2020 pela Allianssa Auditores Independentes e por ocasião de sua incorporação em novembro de 2020 encerrou suas atividades nesta data.

Receita Operacional Líquida no 4T21 e 2021

Valores R\$ mil

Receita Líquida					Receita Líquida				
Por Segmento	4T21	4T20	Var. %	Contr. Var. %	Por Segmento	2021	2020	Var. %	Contr. Var. %
Insumos	639.185	353.380	80,9%	28,4%	Insumos	1.534.116	918.302	67,1%	19,8%
Grãos	335.128	51.819	546,7%	28,1%	Grãos	1.412.296	486.155	190,5%	29,8%
Indústria	660.806	602.845	9,6%	5,7%	Indústria	2.392.905	1.705.951	40,3%	22,1%
Total	1.635.119	1.008.044	62,2%	62,2%	Total	5.339.317	3.110.408	71,7%	71,7%

A Receita Operacional Líquida (ROL) atingiu R\$ 1.635,1 milhões no 4T21, crescimento de 62,2% comparado ao 4T20. Conseguimos crescer em todos os segmentos do nosso ecossistema, demonstrando assim a força do nosso modelo de negócios e, com isso, atingimos uma Receita Operacional Líquida de R\$ 5.339,3 milhões em 2021, crescimento de 71,7%. As análises em cada segmento serão detalhadas mais a diante neste documento.

Este resultado é reflexo do crescimento do Segmento de Insumos, com aumento de área de cobertura e melhora no mix de produtos vendidos, e do Segmento de Grãos que, em função da safra 20/21 recorde, teve maior comercialização de grãos, principalmente da soja.

Lucro Bruto Ajustado no 4T21 e 2021

Valores R\$ mil

Lucro Bruto Ajustado						Lucro Bruto Ajustado				
Por Segmento	4T21	Marg.	4T20	Marg.	Cresc.	2021	Marg.	2020	Marg.	Cresc.
Insumos	185.627	29,0%	89.949	25,5%	106,4%	366.740	23,9%	185.346	20,2%	97,9%
Grãos	32.215	9,6%	11.714	22,6%	175,0%	111.663	7,9%	51.579	10,6%	116,5%
Indústria	71.152	10,8%	112.164	18,6%	(36,6%)	336.522	14,1%	342.459	20,1%	(1,7%)
Total	288.994	17,7%	213.827	21,2%	35,2%	814.925	15,3%	579.384	18,6%	40,7%

O lucro bruto ajustado atingiu R\$ 289,0 milhões no 4T21, crescimento de 35,2% comparado ao 4T20, e margem bruta ajustada de 17,7% (-3,5 p.p.). No ano de 2021, o lucro bruto ajustado atingiu R\$ 814,9 milhões, crescimento de 40,7% comparado ao ano anterior, com margem bruta ajustada de 15,3% (-3,3 p.p.). A redução de margem bruta ajustada deve-se prioritariamente pela maior participação do Segmento de Grãos (efeito mix) na receita total da Companhia, cujas margens são naturalmente mais baixas. Adicionalmente, o Segmento de Insumos apresentou ganho de mais 3,7 p.p. na margem bruta, recuperando níveis históricos de rentabilidade neste segmento. O Segmento da Indústria, por outro lado, teve um desempenho impactado pela pressão das margens no biodiesel em função da redução do percentual de mistura do biodiesel para B10.

Vale destacar mais uma vez o valor do ecossistema da 3tentos que, além das diversas opcionalidades apresentadas na condução dos negócios, possibilita maior estabilidade nas margens no resultado consolidado da Companhia.

Ajuste a Valor Justo (“AVJ”)

O ajuste a valor justo (AVJ) considera a diferença da marcação a mercado (MTM) das commodities da Companhia entre dois períodos. Por sua vez, a marcação a mercado reflete a diferença dos valores contábeis e de mercado de cada uma das commodities, num determinado período.

Valores R\$ mil

	Grupo	MTM 2021	MTM 2020	AVJ em 2021
Ativo		542.984	131.579	411.503
Cédula de produtor rural (CPR)	(b)	47.251	161.341	(114.090)
Contratos de commodities	(b)	21.182	5.491	15.691
Estoques de commodities	(a)	473.836	(36.017)	509.853
Outros ativos		715	764	49
Passivo		706.608	181.332	519.852
Fornecedores a fixar de commodities	(a)	669.243	154.544	514.699
Contratos futuros de commodities	(b)	34.566	26.309	8.257
Operações hedge – circulante		2.799	479	2.320
Ajuste ao Valor Justo (AVJ)		(163.624)	(49.753)	(113.871)

Diagrama de agrupamento: O Grupo B (Cédula de produtor rural, Contratos de commodities e Contratos futuros de commodities) é agrupado com o valor (106.656). O Grupo A (Estoques de commodities, Outros ativos, Fornecedores a fixar de commodities e Contratos futuros de commodities) é agrupado com o valor (4.846).

Para melhor compreensão, separamos o AVJ em dois grupos:

- Grupo A: composto por estoques (ativo), fornecedores a fixar (passivo), resultando em um AVJ negativo de R\$ 4,8 milhões. Este grupo costuma manter valores equilibrados.
- Grupo B: composto por CPR (ativo), contratos de compra (ativo) e contratos de venda (passivo), resultando em um AVJ negativo de R\$ 106,7 milhões. Nota-se que quase a totalidade do AVJ está dentro desse grupo.

A diferença descrita no Grupo B deve-se principalmente pelo menor volume de CPR (barter) e contrato de compra realizado pelo produtor rural no final de 2021 (quando comparado aos volumes realizados em 2020), por acreditar que os preços das commodities continuariam subindo. Além disso, estas contas (Grupo B) poderiam ser contabilizadas através do *hedge accounting* e seus impactos, caso a Companhia decidisse por esta metodologia, não transitariam pelo resultado, pois refletem os impactos de uma posição momentânea de instrumentos de hedge da atividade da 3tentos.

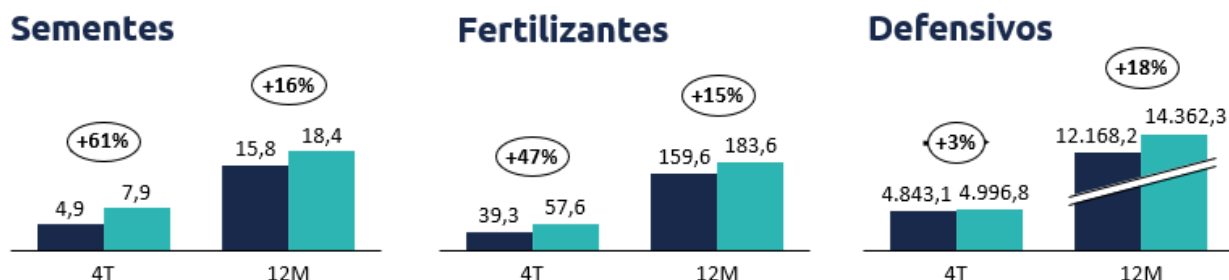
Cabe destacar que o efeito do AVJ não impacta o caixa da Companhia no período atual, nem tão pouco nos períodos subsequentes.

Comentários por Segmentos: Insumos

Volume (mil toneladas ou kg/l)

2020

2021



O desempenho no Segmento de Insumos apresentou crescimento de volume em todos os produtos, reflexo do aumento de área de cobertura com as novas lojas e ganho de “*share of client*”. Temos desenvolvido um forte trabalho com os consultores em fornecer produtos adicionais ao produtor para ampliar o *share* nas áreas atendidas. Por outro lado, com o fenômeno La Niña presente durante o 4T21 tivemos menos chuvas na região Sul do Brasil, e alguns produtores acabaram retardando o início do plantio da safra de soja no RS para dez/21 e jan/22 (normalmente ocorre entre outubro e novembro). Isso impactou principalmente na comercialização de Defensivos, o que poderia ter apresentado um resultado ainda mais forte. Já em Sementes e Fertilizantes não observamos uma redução na comercialização, pois são produtos que já estavam programados para aquisição do produtor e entregues durante a safra.

Mesmo com a estiagem no RS, estamos acompanhando o planejamento do produtor com a compra de insumos para a safra de inverno e observando aumento de área plantada de trigo em torno de 25%. Nossa expansão no Mato Grosso está acontecendo em ritmo acelerado, com a primeira loja inaugurada em Sinop no ano de 2021 e, em janeiro de 2022 já contando com duas novas lojas (Matupá e Sorriso). As equipes de vendas e consultores já estão capturando vendas de insumos para a safrinha de milho que se inicia nos meses de fevereiro e março.

Receita Líquida

Valores R\$ mil

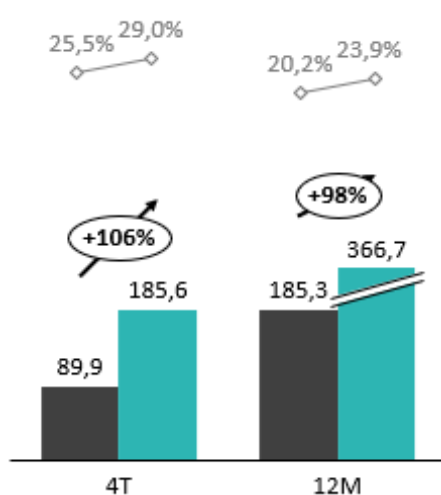
Receita Líquida Por Produto	4T21		4T20		2021		2020	
	4T21	4T20	Cres. %	Contr. Cresc. %	2021	2020	Cres. %	Contr. Cresc. %
Sementes	90.758	57.582	57,6%	9,4%	159.856	114.900	39,1%	4,9%
Fertilizantes	212.863	73.891	188,1%	39,3%	558.383	257.687	116,7%	32,7%
Defensivos	335.564	221.907	51,2%	32,2%	815.877	545.716	49,5%	29,4%
Total	639.185	353.380	80,9%	80,9%	1.534.116	918.302	67,1%	67,1%

A Receita Operacional Líquida do Segmento de Insumos no 4T21 foi de R\$ 639,2 milhões, o que representa um crescimento de 80,9%. Como observado no 3T21, o destaque continuou sendo em Fertilizantes, com o aumento do volume vendido e continuidade do aumento de preços. Em Defensivos, com preços elevados e aumento do volume vendido apresentamos crescimento de 51% no 4T21 e finalizando o ano com 50% acima do ano anterior. Vale destacar que, poderíamos ter apresentado resultado ainda superior, visto que por conta da estiagem o produtor acabou retardando ou suspendendo parte da aplicação de defensivos. Em Sementes, apresentamos crescimento da receita líquida muito em função do aumento do volume vendido, reflexo do aumento de área de cobertura com as novas lojas.

No acumulado do ano, apresentamos forte crescimento em todos os nossos produtos, refletindo a oferta de produtos e serviços de qualidade, impulsionado pela expansão das novas lojas e forte atuação da equipe de vendas e consultores junto aos produtores rurais. Vale lembrar que, sazonalmente o último trimestre do ano acaba sendo o mais forte para o segmento de Insumos, período em que se inicia o plantio da safra verão (milho e soja).

Lucro Bruto e Margem

Valores em R\$ mm, %



O Lucro Bruto do Segmento de Insumos apresentou crescimento de 106% no 4T21, totalizando R\$ 185,6 milhões. Mesmo em cenário de aumento de preços das matérias primas conseguimos apresentar crescimento do lucro bruto, explicado principalmente pela melhora do mix de produtos e eficiência sobre a compra dos insumos agrícolas. A margem bruta foi de 29,0%, aumento de 3,5 p.p. No ano, o crescimento de receita aliado a ampliação de margem neste segmento foram fundamentais para o resultado consolidado da Companhia.

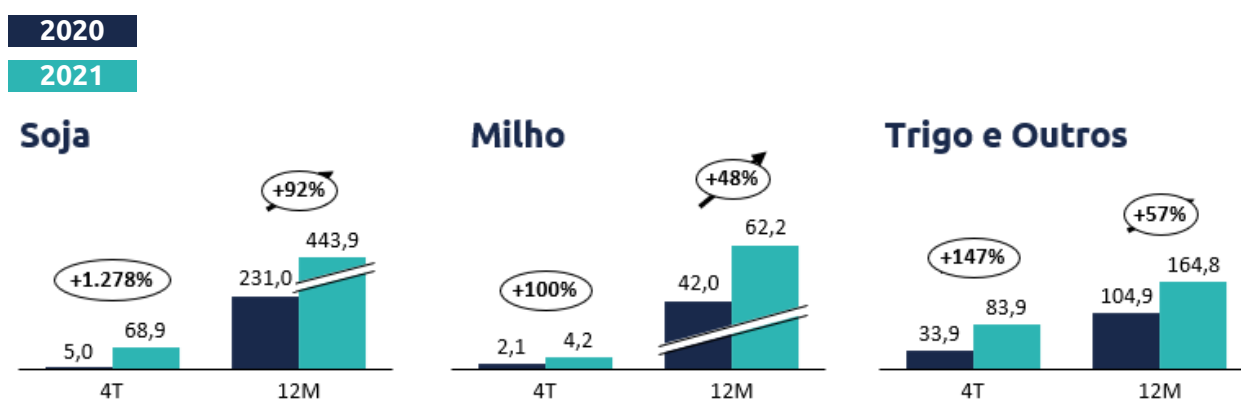
Vale destacar que, 2021 foi um ano com forte aumento de preços das matérias primas, como em Fertilizantes e Defensivos, ocasionado principalmente pela escassez de alguns produtos. A 3tentos manteve um planejamento antecipado com seus fornecedores, e isso garantiu o atendimento a todos seus clientes, mantendo margens saudáveis.

A sazonalidade histórica da receita líquida da 3tentos no segmento de insumos pode ser observada abaixo levando em consideração os ciclos das diferentes culturas que a Companhia atende, podendo apresentar variações em diferentes anos.

Sazonalidade de Insumos					
	1T	2T	3T	4T	FY
2019	26,4%	7,4%	27,7%	38,5%	100,0%
2020	22,0%	6,7%	32,8%	38,5%	100,0%
2021	19,0%	10,4%	28,9%	41,7%	100,0%
Média	22,5%	8,2%	29,8%	39,6%	100,0%

Segmento de Grãos

Volume (mil toneladas) (Grãos: +283% 4T21, +77% 2021)



Continuamos apresentando forte desempenho no Segmento de Grãos, com destaque para a cultura do Trigo que apresentou uma boa safra em 2021 no Rio Grande do Sul, possibilitando a 3tentos obter recorde de originação deste grão. O Trigo gaúcho apresentou grande liquidez e bons preços, sustentado pela forte demanda global. Na Soja, o volume movimentado pela 3tentos no 4T21 foi superior ao projetado, em função do mercado mais aquecido, tanto na originação quanto na comercialização, visto o maior apetite dos exportadores e indústrias de esmagamento. No Milho, o período de colheita ocorre entre os meses de janeiro e março, e por esse motivo a comercialização do grão acontece principalmente no primeiro semestre do ano.

Cabe destacar que, o volume de originação de Soja da Companhia em 2021 foi de 1.216 mil ton, crescimento de 21% comparado ao ano de 2020. Deste total, 444 mil ton foram comercializadas (receita do Segmento de Grãos) e 772 mil ton destinadas ao Segmento da Indústria da Companhia.

Para o próximo trimestre, devemos observar na cultura do Milho os impactos da estiagem no RS, com expectativa de redução de volume, especialmente nas áreas de sequeiro (sem irrigação). No entanto, as expectativas são positivas para a safrinha de Milho no MT, o que deve minimizar os impactos do menor volume no RS. Cabe destacar que no MT já contamos com nossa loja recém inaugurada de Matupá e em breve com a fábrica de Vera (em construção) na originação do grão a partir de junho de 2022 (período de colheita).

A cultura da Soja na safra 21/22 tem sofrido com a estiagem no RS, principalmente na região noroeste do estado. No RS, estimava-se uma produção de 22 milhões de *ton* de Soja, porém, com a estiagem podemos observar uma quebra superior a 40%. No entanto, a produção será suficiente para o abastecimento no estado somado ao estoque de passagem que estima-se em c.4 milhões de *ton*. O destino desse grão acaba sendo a indústria de processamento de Soja que consome anualmente c.8 milhões de *ton* no Estado do RS e o restante é destinado para exportação.

Receita Líquida

Valores R\$ mil

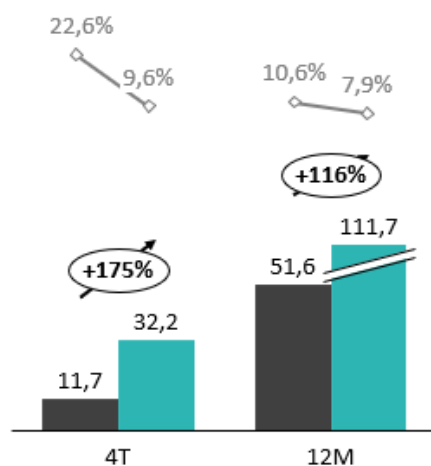
Receita Líquida Por Produto	Contr.				Contr.			
	4T21	4T20	Cres. %	Cresc. %	2021	2020	Cres. %	Cresc. %
Soja	196.336	12.528	1467,1%	354,7%	1.074.107	351.110	205,9%	148,7%
Milho	5.926	2.731	117,0%	6,2%	76.197	32.765	132,6%	8,9%
Trigo e Outros	132.866	36.560	263,4%	185,9%	261.992	102.280	156,2%	32,9%
Total	335.128	51.819	546,7%	546,7%	1.412.296	486.155	190,5%	190,5%

A Receita Operacional Líquida do Segmento de Grãos no 4T21 foi de R\$ 335,1 milhões, o que representa um crescimento de 547%. O resultado no 4T é explicado principalmente pela maior comercialização de soja em função da safra 20/21 recorde e também do Trigo, que apresentou uma boa safra com forte demanda pelo cereal no RS. Para o Milho, apresentamos forte crescimento principalmente durante o primeiro semestre de 2021, por conta da sazonalidade visto que o período de colheita (mas nem sempre a comercialização) acontece entre janeiro e março. Os preços se mantiveram firmes na comparação com o ano de 2020, isso em todas as culturas (Soja, Milho e Trigo).

Com a estiagem no RS, poderemos observar menor volume comercializado de Soja e Milho em 2022, porém, vale lembrar que estamos iniciando a originação de Milho no Mato Grosso a partir desse ano.

Lucro Bruto e Margem

Valores R\$ mil, %



O Lucro Bruto do Segmento de Grãos apresentou crescimento de 175%, totalizando R\$ 32,2 milhões no 4T21, puxado principalmente pelo aumento na comercialização do Trigo. No ano de 2021, o lucro bruto apresentou crescimento de 116%, reflexo da boa safra observada nas três culturas. Em termos de margem, a redução está relacionada ao mix de produtos com maior participação da Soja contribuindo com margens menores comparado a 2020, visto que em 2021 por conta da maior oferta de grãos com a safra 20/21 recorde, as condições de preços eram mais apertadas comparada a 2020.

No Milho, o ano de 2021 foi marcado por uma quebra expressiva na safrinha do Milho no Centro-Oeste, tanto pelo atraso no plantio quanto pela estiagem, somado a isso, a safrinha do Paraná também foi impactada pela estiagem e pelo frio que veio de forma antecipada, principalmente as geadas afetando de forma severa as lavouras do cereal. Estes fatores reduziram a oferta e suportaram as cotações com os consumidores do RS e SC, principalmente, pagando bons preços.

No Trigo, a boa demanda para o mercado externo, com países exportadores como Rússia e Argentina restringindo seus volumes, abriram espaço no mercado internacional para o trigo gaúcho. A alta nos preços ocorreu em duas fases, a primeira delas em função da entrada das fábricas de ração, e posteriormente com a demanda para exportação, neste caso intensificada pela valorização do dólar.

Já na Soja, por questão de sazonalidade em que a maior comercialização do grão ocorre entre os meses de abril a junho (período safra no RS), apresentamos uma contribuição menor no 4T sobre o resultado no ano, porém mesmo assim, conseguimos obter um crescimento do lucro bruto mantendo a margem bruta similar as observadas ao longo de 2021.

Cabe ressaltar que a sazonalidade do Segmento de Grãos, ainda que a Companhia opere com grãos nas 3 culturas, historicamente, o segundo e terceiro trimestres sejam os mais fortes na comercialização de grãos, é possível observar variação na representatividade do trimestre na receita Segmento de Grãos nos últimos 3 anos.

	Sazonalidade de Grãos				
	1T	2T	3T	4T	FY
2019	24,6%	41,7%	20,9%	12,7%	100,0%
2020	14,2%	58,4%	16,7%	10,7%	100,0%
2021	6,9%	26,9%	42,4%	23,7%	100,0%
Média	15,2%	42,4%	26,7%	15,7%	100,0%

A cultura do Trigo no Rio Grande do Sul geralmente é plantada nos meses de maio e junho, atingindo período de maturação e colheita em outubro e novembro. Desta forma é comum termos vendas do cereal no 4T e 1T do ano subsequente, para dar vazão à comercialização dos produtores no período da safra e vendas a termo (exportação, ração ou moinhos) e para suportar as negociações de *barter*. Parte do volume originado é estrategicamente armazenado nas estruturas da 3tentos, segregado e conservado adequadamente para atender as demandas dos compradores. Este volume normalmente é comercializado no período de entressafra, especialmente 2T e 3T (a partir de junho, uma vez que os meses de abril e maio a estrutura da 3tentos está voltada para originação de soja dos produtores).

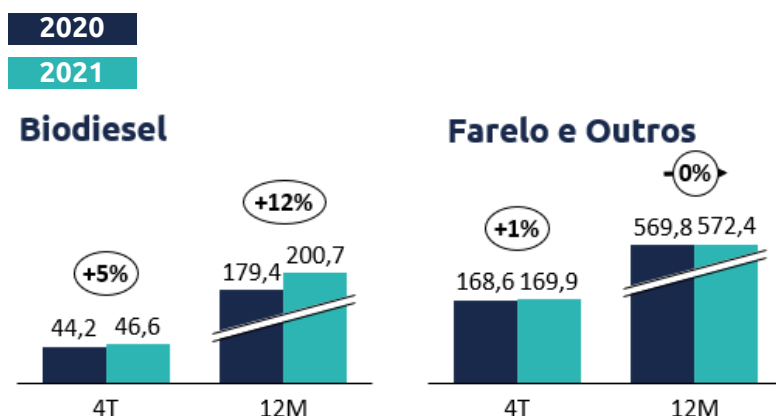


A cultura do Milho normalmente é plantada no mês de setembro, atingindo período de maturação e colheita em janeiro e fevereiro. Similar à estratégia de comercialização do Trigo, a venda de Milho é parte comercializado na safra (1T) para suportar a compra “balcão” dos produtores e as operações de *barter* realizadas no decorrer do ano. Em relação ao volume reservado para comercialização na entressafra

historicamente o 3T e 4T apresentam maior volume. Também similar a sazonalidade do Trigo, o 2T tem toda atenção voltada a originação de Soja e por este motivo pode apresentar redução nas vendas de Milho.

Segmento da Indústria

Volume (mil toneladas e mil m³) (Indústria: +2% 4T21, +3% 2021)



O Segmento da Indústria para 3tentos se mostrou resiliente ao longo de 2021 em um cenário desafiador, com aumento nos preços das commodities e indefinições sobre o percentual na mistura do biodiesel ao óleo diesel estipulado pela ANP, que variou entre 10% e 13%, encerrando o ano em 10%.

A partir de 2022, o mercado de Biodiesel no Brasil passou a ser negociado por mercado livre, que até 2021 era por leilão. Acreditamos que este novo modelo de negociação trará melhores condições de preços e mais estabilidade sobre as margens, visto que as precificações serão realizadas mais frequentes acompanhando os preços das matérias primas para produção do biodiesel, como o óleo de soja.

Observamos no 4T21 um volume levemente abaixo do esperado na comercialização de farelo de soja em função de logística fluvial e aspectos comerciais, deslocando o mesmo para o 1T22. Alguns embarques previamente alinhados para dezembro ocorreram em janeiro, e alguns compromissos firmados no 4T21 com preços melhores para embarques programados para janeiro e fevereiro. As condições de preço tiveram suporte nos últimos meses acompanhando a expectativa da safra 21/22 no sul da América do Sul, especialmente na Argentina que possui grande capacidade de esmagamento, e importante exportador de farelo no mundo.

Continuamos investindo na indústria, e a partir de maio de 2022 está previsto a conclusão do aumento de capacidade de processamento de soja na planta de Cruz Alta/RS, de 1 mil ton/dia para 2 mil ton/dia, e no total somando a planta de Cruz Alta/RS e Ijuí/RS teremos capacidade de processamento de soja em c.4 mil ton/dia.

Receita Líquida

Valores R\$ mil

Receita Líquida Por Produto	Contr.				Contr.			
	4T21	4T20	Cres. %	Cresc. %	2021	2020	Cres. %	Cresc. %
Biodiesel	289.632	247.877	16,8%	6,9%	1.127.440	737.510	52,9%	22,9%
Farelo e Outros	371.174	354.968	4,6%	2,7%	1.265.465	968.441	30,7%	17,4%
Total	660.806	602.845	9,6%	9,6%	2.392.905	1.705.951	40,3%	40,3%

A Receita Operacional Líquida do Segmento da Indústria foi de R\$ 660,8 milhões, o que representa um crescimento de 9,6% sobre o mesmo trimestre de 2020. No ano de 2021, apresentamos crescimento de 40,3% no segmento, registrando uma receita líquida de R\$ 2,4 bilhões. No Biodiesel, apresentamos crescimento de receita com aumento do volume vendido, associado ao incremento da capacidade de produção em 2021. No Farelo, temos como principal destino o mercado externo, e acompanhando o aumento de preços das commodities apresentamos crescimento de receita, contribuindo para o resultado consolidado da Indústria.

Lucro Bruto

Valores R\$ mil

Lucro Bruto Ajustado										
Por Produto	4T21	Marg.	4T20	Marg.	Cresc.	2021	Marg.	2020	Marg.	Cresc.
Biodiesel	30.205	10,4%	40.282	16,3%	(25,0%)	127.258	11,3%	138.159	18,7%	(7,9%)
Farelo e Outros	40.947	11,0%	71.882	20,3%	(43,0%)	209.264	16,5%	204.301	21,1%	2,4%
Total	71.152	10,8%	112.164	18,6%	(36,6%)	336.522	14,1%	342.459	20,1%	(1,7%)

O lucro bruto do Segmento da Indústria totalizou R\$ 71,2 milhões no 4T21, com margem bruta de 10,8%. Alguns fatores foram predominantes ao longo de 2021 para esse resultado: (i) com a safra 20/21 recorde, os prêmios sobre as margens de esmagamento ficaram mais comprimidos, e; (ii) menor demanda por biodiesel por conta da menor taxa de mistura, que encerrou o ano em B10.

O cenário observado em 2021 foi de forte pressão nos preços, principalmente quando comparando o Biodiesel contra o óleo de soja, principal matéria prima para produção do biodiesel. Mesmo assim, a 3tentos conseguiu agregar margem adicional ao óleo de soja na venda do Biodiesel.

Vale destacar que, a partir de maio/2022 a planta de Cruz Alta/RS estará operando com capacidade adicional de +1.000 ton/dia de processamento de soja, tornando a Companhia praticamente autossuficiente em óleo de soja para produção do biodiesel, refletindo em melhora da margem na comercialização do Biodiesel.

A sazonalidade da Indústria é menos impactada pelas safras, tendo um comportamento mais estável ao longo dos trimestres, sendo especificamente o primeiro trimestre historicamente o mais fraco dentre os 4 trimestres do ano. A despeito disso, os valores históricos de sazonalidade de receita demonstrados na tabela abaixo são impactados pelos volumes crescentes de produção em função de aumento de capacidade.

Sazonalidade da Indústria						
	1T	2T	3T	4T	FY	
2019	13,8%	25,3%	28,0%	33,0%	100,0%	
2020	14,2%	23,1%	27,3%	35,3%	100,0%	
2021	15,9%	27,8%	28,7%	27,6%	100,0%	
Média	14,6%	25,4%	28,0%	32,0%	100,0%	

Desempenho Financeiro da Companhia

Despesas com Vendas, Gerais e Administrativas

Em milhares de reais exceto percentuais e índices	3 Tentos					3 Tentos				
	4T21	AH %	4T20	AH %	AV %	12M21	AH %	12M20	AH %	AV %
Receita Op. Líq.	1.635.119	100,0%	1.001.106	100,0%	63,3%	5.339.317	100,0%	3.112.439	100,0%	71,5%
Desp. Vendas, Gerais e Admin.	(119.433)	(7,3%)	(30.122)	(3,0%)	296,5%	(347.460)	(6,5%)	(172.704)	(5,5%)	101,2%
Despesas com vendas	(114.539)	(7,0%)	(34.773)	(3,5%)	229,4%	(319.965)	(6,0%)	(178.161)	(5,7%)	79,6%
Despesas Gerais e Adm.	(15.779)	(1,0%)	(9.546)	(1,0%)	65,3%	(55.707)	(1,0%)	(19.755)	(0,6%)	182,0%
Outras Rec. e Desp. Oper.	10.885	0,7%	14.197	1,4%	(23,3%)	28.212	0,5%	25.212	0,8%	11,9%

As Despesas com Vendas, Gerais e Administrativas totalizaram R\$ 119,4 milhões no 4T21, aumento de 296,5% comparado a 2020. Se analisarmos como percentual da receita operacional líquida elas representaram 7,3%, 4,3 p.p. maior em relação ao 4T20. O aumento das despesas está relacionado a: (i) expansão de novas lojas com maior despesas com pessoal; (ii) despesas com frete devido a maior venda de insumos e originação de grãos das lojas distribuídas pelo estado do RS somado ao aumento da tarifa do frete em c.30%. Adicionalmente, em despesas gerais e administrativas com a aprovação do primeiro programa de *stock option* em 2021, tivemos ao longo do ano despesas relacionadas ao programa que somaram em torno de R\$ 13 milhões.

É importante ressaltar que com a incorporação da Tentos do Sul somente em novembro de 2020 a comparação da tabela acima não contempla as despesas da Tentos do Sul. Diante disso, se ajustadas as despesas na mesma base de comparação (+R\$4M), tivemos um acréscimo de 3,9 p.p. na comparação com 4T20 se analisadas como percentual da receita líquida. Já para os 12M21, se ajustadas as despesas na mesma base de comparação (+R\$27M), tivemos um aumento de 74,2% e 0,1 p.p.

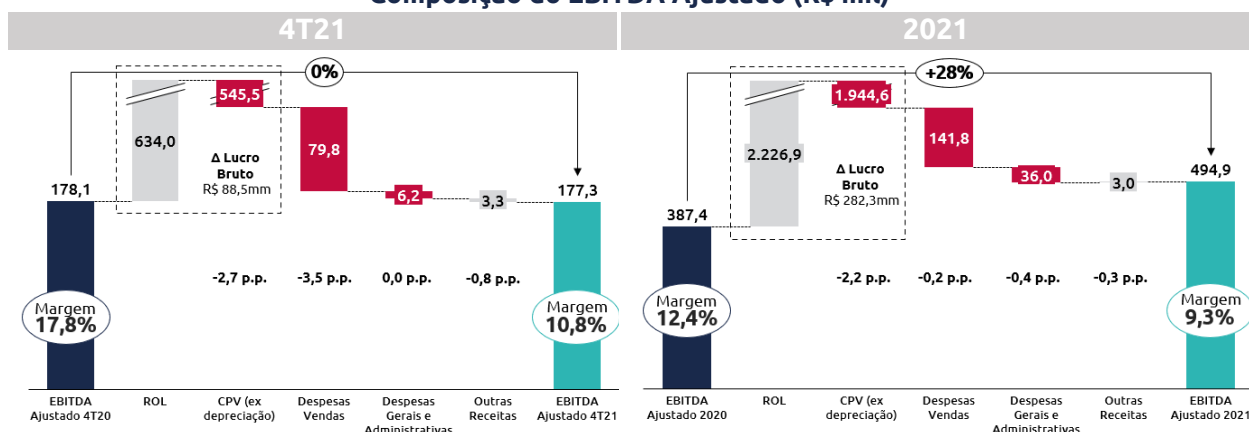
EBITDA e Reconciliação com EBITDA Ajustado

Em milhares de reais exceto percentuais e índices	3 Tentos			Δ % ou p.p.	3 Tentos		
	4T21	4T20			12M21	12M20	
EBIT	75.838	147.785		(48,7%)	353.594	327.475	8,0%
(+) Depreciação e amortização	7.712	5.198		48,4%	27.464	19.606	40,1%
EBITDA	83.550	152.983		(45,4%)	381.058	347.081	9,8%
Margem EBITDA	5,1%	15,3%		(10,2)	7,1%	11,2%	(4,0)
(+/-) Ajuste a valor justo	93.724	25.089		273,6%	113.871	40.349	182,2%
EBITDA Ajustado	177.274	178.072		(0,4%)	494.929	387.430	27,7%
Margem EBITDA Ajustado	10,8%	17,8%		(6,9)	9,3%	12,4%	(3,2)

O EBITDA ajustado foi de R\$ 177,3 milhões no 4T21, com queda de 0,4%. A margem EBITDA ajustada de 10,8% apresentou redução de 6,9 p.p. comparado ao 4T20, explicado principalmente pela maior participação do negócio de grãos (margens mais baixas) em 2021 comparado a 2020, além do aumento das despesas relacionadas a expansão das novas lojas.

No acumulado de 2021 apresentamos crescimento do EBITDA ajustado em 27,7%, totalizando R\$ 494,9 milhões, com a contribuição de todos os nossos segmentos, principalmente por insumos que apresentou melhores margens entre os segmentos.

Composição do EBITDA Ajustado (R\$ mil)



Resultado Financeiro Líquido

O resultado financeiro líquido foi positivo em R\$ 22,2 milhões no 4T21, impactado principalmente pelo rendimento das aplicações financeiras com os recursos captados no IPO. Adicionalmente, tivemos impacto positivo com descontos obtidos na antecipação de pagamentos junto a fornecedores. No acumulado do ano de 2021 apresentamos resultado financeiro líquido positivo em R\$ 26,2 milhões.

Em milhares de reais exceto percentuais e índices	3 Tentos			3 Tentos		
	4T21	4T20	Variação	12M21	12M20	Variação
Variação cambial ativa	16.027	22.605	(29%)	100.983	81.795	23%
Variação monetária ativa	18	1.362	(99%)	1.316	1.431	(8%)
Juros e descontos obtidos	36.039	(1.915)	-	82.781	24.481	238%
Variação Financeira a Valor de Mercado	1.565	(13.497)	-	26.510	-	-
(-) PIS/COFINS sobre receita financeira	(1.647)	(342)	382%	(3.821)	(1.569)	144%
Receitas financeiras	52.002	8.213	533%	207.769	106.138	96%
Variação cambial passiva	(21.306)	(20.078)	6%	(89.150)	(105.728)	(16%)
Variação monetária passiva	-	(3)	-	(35)	(3)	1067%
Juros, tarifas e descontos	(5.039)	(22.994)	(78%)	(69.338)	(64.839)	7%
Variação Financeira a Valor de Mercado	(3.489)	7.823	-	(23.003)	(7.600)	203%
Despesas financeiras	(29.834)	(35.252)	(15%)	(181.526)	(178.170)	2%
Resultado financeiro	22.168	(27.039)	-	26.243	(72.032)	-

Lucro Líquido

O lucro líquido ajustado da Companhia foi de R\$ 228,9 milhões no 4T21, um crescimento de 91,5% em relação ao 4T20. A margem líquida ajustada foi de 14,0%, aumento de 2,1 p.p. em comparação com o ano anterior. O lucro líquido ajustado e a margem líquida ajustada refletem a eliminação dos efeitos do ajuste ao valor justo, descrito na seção de "Ajuste a Valor Justo".

Para o ano de 2021, o lucro líquido ajustado atingiu R\$ 505,5 milhões, um crescimento de 85,2% em relação ao ano anterior. A margem líquida ajustada de 8,8% apresentou melhora de 0,7 p.p. em relação ao ano de 2020.

Em milhares de reais exceto percentuais e índices	3 Tentos		Δ % or p.p.	3 Tentos		Δ % or p.p.
	4T21	4T20		2021	2020	
Lucro Líquido	167.056	111.454	49,9%	430.306	246.263	74,7%
(+) AVJ	93.724	12.213		113.871	40.349	
(-) AVJ Diferido (IR - 34%)	(31.866)	(4.152)		(38.716)	(13.719)	
Lucro Líquido Ajustado	228.914	119.515	91,5%	505.461	272.893	85,2%
<i>Margem Líquida Ajustada</i>	<i>14,0%</i>	<i>11,9%</i>	<i>2,1</i>	<i>9,5%</i>	<i>8,8%</i>	<i>0,7</i>

Disponibilidade e Endividamento

A Companhia encerrou o 4T21 com caixa líquido de R\$ 290,9 milhões (dívida líquida de R\$ 595,4, se eliminarmos a capitalização do IPO), variação de R\$ 679,8 milhões em relação ao encerramento do ano de 2020. Resultado impactado principalmente pela entrada dos recursos do IPO em julho de 2021, sendo que parte do valor já está sendo desembolsado para o plano de expansão das novas lojas e da fábrica em Vera (MT).

	31/12/2020	31/12/2021	Ajustado pelo IPO 31/12/2021
Empréstimos e financiamentos	641.555	799.699	799.699
Caixa e aplicações financeiras	(252.692)	(1.090.592)	(204.345)
Dívida líquida	388.863	(290.893)	595.354
Variação da Dívida líquida		(679.756)	206.491
EBITDA	347.081	381.058	381.058
Dívida Líquida/EBITDA	1,1x	-0,8x	1,6x
Variação da Dívida líquida		(679.756)	206.491
Utilizado nas atividades operacionais		25.265	1.193
LAIR Ajustado "Caixa"		537.696	537.696
Variação de Estoques		(135.497)	(135.497)
Variação de clientes		(196.488)	(196.488)
Variação de fornecedores		(139.282)	(139.282)
Outras atividades operacionais		(41.164)	(65.236)
Utilizado nas atividades de Investimento		(397.143)	(177.178)
Aquisição de Imobilizado/Obras		(397.143)	(177.178)
Gerado nas atividades de financiamento		1.051.634	(30.506)
Pagamento de dividendos		(25.721)	(25.721)
Captação de Recursos IPO		1.082.140	-
Outras atividades de financiamento		(4.785)	(4.785)
Variação da Dívida Líquida		679.756	(206.491)

Atualização do Plano de Expansão da Companhia

1. Plano de Expansão em 2021 no estado do Rio Grande do Sul:

- O plano de expansão da Companhia previa a abertura de 6 lojas em 2021, entretanto, aceleramos a velocidade de abertura em 2021 e inauguramos 7 novas lojas nas cidades de Alegrete, Erechim, Palmeira das Missões, Santiago, São Borja, Uruguiana e Vacaria.
- Neste momento, estamos realizando a venda de insumos por lojas alugadas, enquanto a construção das lojas com estrutura completa (originação de grãos e armazém de insumos) seja finalizada dentro do 1T22. Entre os meses de fevereiro e março de 2022 as equipes comerciais passarão a operar nas lojas próprias e já recebendo grãos da safra 21/22.
- As novas lojas abertas em 2021 contribuíram com R\$ 185,5 milhões em vendas de insumos no ano, correspondente a 12,1% do total das vendas totais no segmento de insumos. Na comparação com o crescimento de mesmas lojas em 2021, tivemos crescimento de 47% contra os 67% de crescimento no total do segmento de insumos.
- Aumentamos nossa área em 1,5 milhão ha e com isso cobrimos uma área total de 6,7 milhões ha no Rio Grande do Sul.

2. Plano de Expansão no estado do Mato Grosso, continua conforme previsto:

- Seguindo o plano de expansão da companhia, abrimos uma nova loja em Sinop/MT com equipes de venda contratada entre os meses de novembro/21 e janeiro/22.
- Iniciamos o ano de 2022 em ritmo acelerado com duas novas lojas, uma em Sorriso/MT com loja alugada e equipe comercial contratada, e outra em Matupá/MT com aquisição de uma loja pronta contando com estrutura completa. A loja de Matupá/MT já está apta a receber grãos do produtor.
- A construção da fábrica em Vera/MT segue firme e dentro do cronograma. Encerramos o ano com 25% da obra concluída e já estamos com 37%. Conforme o planejado, a fábrica deverá iniciar o recebimento de grãos a partir de junho de 2022, especialmente da safrinha de milho. A fábrica está prevista para iniciar operação no início do segundo semestre de 2023.

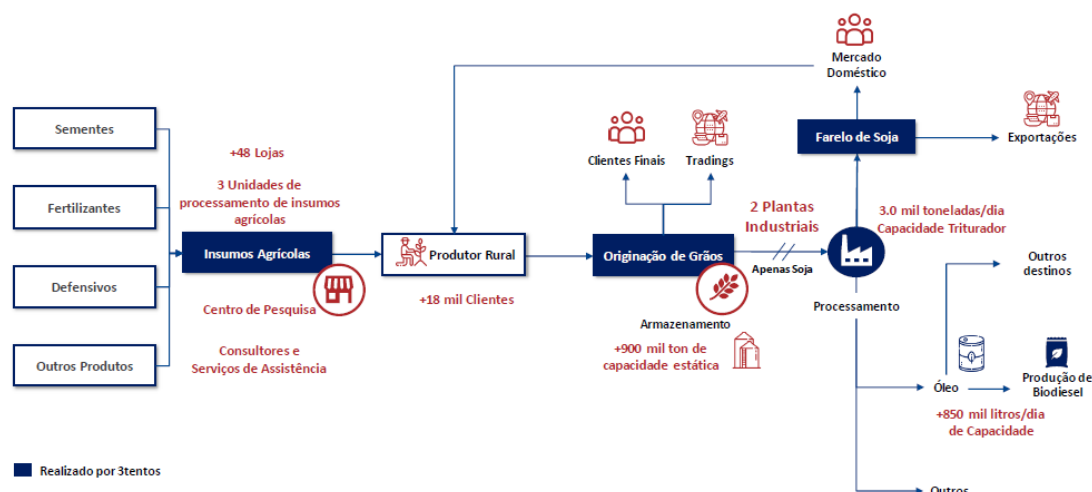
Sobre a 3tentos

A Companhia, o ecossistema agrícola mais completo do brasileiro, é uma empresa familiar, com mais de 26 anos de operação, que oferece de forma verticalizada e integrada soluções para o agricultor, com amplas ofertas de produtos no varejo de insumos agrícolas, grãos e indústria. Tal modelo de negócio cria um relacionamento de longo-prazo com os agricultores. A Companhia conta atualmente com aproximadamente 18 mil clientes ativos. Além de fornecer insumos e adquirir a produção, a Companhia também oferece treinamentos, consultorias e serviços técnicos aos produtores, agregando valor através de uma venda técnica, levando os produtores a obter melhores produtividades e resultados em suas lavouras.

Nossa atuação se dá principalmente por meio de três segmentos de negócios:

- **Varejo de insumos agrícolas (“Insumos”)**, que conta com uma gama de insumos agrícolas e possui o objetivo de atender todas as necessidades do produtor rural através da venda de diversos tipos de sementes, fertilizantes para a lavoura e defensivos agrícolas para as culturas de soja, milho, trigo e arroz.
- **Originação e trading de grãos (“Grãos”)**, em que realiza a compra e venda de grãos dos agricultores, possuindo uma capacidade estática de armazenagem de 900 mil toneladas para soja, milho e trigo.
- **Industrialização de grãos (“Indústria”)**, por meio de duas fábricas localizadas nas cidades de Ijuí e Cruz Alta, no Estado do Rio Grande do Sul, a Companhia realiza a industrialização da soja produzindo farelo, importante componente para rações animais na avicultura, suinocultura e bovinocultura; óleo de soja e biodiesel.

O fluxograma do modelo de negócios pode ser encontrado abaixo, em que é possível enxergar as sinergias existentes dentro do ecossistema, que são baseadas em (i) uma grande rede de lojas, (ii) venda de insumos para produtores rurais, (iii) consultoria técnica para gestão e manejo das lavouras, (iv) compra de grãos dos produtores rurais, (v) industrialização dos grãos e (vi) estabelecimento de relações duradouras com nossos clientes baseadas na credibilidade e confiança.



Anexo – DRE Contábil

Em milhares de reais exceto em percentuais e índices	3 Tentos			3 Tentos		
	4T21	4T20	Var. %	12M21	12M20	Var. %
Receita operacional líquida	1.635.119	1.001.106	63,3%	5.339.317	3.112.439	71,5%
Custo das mercadorias	(1.439.848)	(823.199)	74,9%	(4.638.263)	(2.612.260)	77,6%
Lucro bruto	195.271	177.907	9,8%	701.054	500.179	40,2%
Despesas com Vendas, Gerais e Admin.	(119.433)	(30.122)	296,5%	(347.460)	(172.704)	101,2%
Despesas de vendas	(114.539)	(34.773)	229,4%	(319.965)	(178.161)	79,6%
Despesas administrativas	(15.779)	(9.546)	65,3%	(55.707)	(19.755)	182,0%
Outras despesas/receitas operacionais	10.885	14.197	(23,3%)	28.212	25.212	11,9%
Resultado operacional	75.838	147.785	(48,7%)	353.594	327.475	8,0%
Resultado financeiro	22.169	(27.039)	-	26.243	(72.032)	-
Receitas financeiras	52.003	8.213	533,2%	207.769	106.138	95,8%
Despesas financeiras	(29.834)	(35.252)	(15,4%)	(181.526)	(178.170)	1,9%
Resultado antes dos impostos e contribuições	98.007	120.746	(18,8%)	379.837	255.443	48,7%
Imposto de renda e contribuição social	69.049	(9.292)	-	50.469	(9.180)	-
Corrente	(11.802)	(21.647)	(45,5%)	(17.791)	(24.491)	(27,4%)
Diferido	80.851	12.355	554,4%	68.260	15.311	345,8%
Lucro líquido do exercício	167.056	111.454	49,9%	430.306	246.263	74,7%

Anexo – Balanço Patrimonial

Em milhares de reais, exceto em percentuais e índices	3 Tentos				AH % (A)/(B)
	Dezembro 2021		Dezembro 2020		
	(A)	AV %	(B)	AV %	
Ativo circulante	3.354.305	76,3%	1.770.014	76,2%	89,5%
Caixa e equivalentes de caixa	351.590	8,0%	252.692	10,9%	39,1%
Aplicações financeiras	739.002	16,8%	-	-	-
Contas a receber	701.919	16,0%	634.246	27,3%	10,7%
Estoques	1.426.503	32,5%	783.523	33,8%	82,1%
Impostos e contribuições a recuperar	63.576	1,4%	45.169	1,9%	40,8%
Despesas antecipadas	9.662	0,2%	1.395	0,1%	592,6%
Instrumentos financeiros	25.089	0,6%	6.869	0,3%	265,2%
Adiantamentos	686	0,0%	12.392	0,5%	(94,5%)
Partes Relacionadas	5.733	0,1%	7.267	0,3%	(21,1%)
Outros valores a receber	30.545	0,7%	26.461	1,1%	15,4%
Ativo não circulante	1.041.296	23,7%	551.359	23,8%	88,9%
Impostos a recuperar	122.059	2,8%	121.959	5,3%	0,1%
Contas a receber	14.757	0,3%	-	-	-
Depósitos Judiciais	214	0,0%	290	0,0%	(26,2%)
Impostos diferidos	92.187	2,1%	-	-	-
Partes relacionadas	17.400	0,4%	19.786	0,9%	(12,1%)
Outros valores a receber	1.092	0,0%	1.504	0,1%	(27,4%)
Direito de uso Arrendamentos	13.580	0,3%	926	0,0%	1366,5%
Imobilizado	779.552	17,7%	406.564	17,5%	91,7%
Intangível	455	0,0%	330	0,0%	37,9%
TOTAL DO ATIVO	4.395.601	100,0%	2.321.373	100,0%	89,4%
Passivo circulante	1.831.275	41,7%	1.365.036	58,8%	34,2%
Fornecedores	1.225.903	27,9%	866.549	37,3%	41,5%
Instrumentos financeiros	39.402	0,9%	26.788	1,2%	47,1%
Empréstimos e financiamentos	488.866	11,1%	406.155	17,5%	20,4%
Adiantamentos de clientes	8.789	0,2%	5.331	0,2%	64,9%
Passivo de arrendamento	4.204	0,1%	687	0,0%	511,9%
Obrigações fiscais	13.803	0,3%	17.441	0,8%	(20,9%)
Obrigações sociais e trabalhistas	28.503	0,6%	19.513	0,8%	46,1%
Parcelamentos Tributários	1.314	0,0%	1.459	0,1%	(9,9%)
Outras obrigações	20.491	0,5%	21.113	0,9%	(2,9%)
Passivo não circulante	328.086	7,5%	244.205	10,5%	34,3%
Empréstimos e financiamentos	310.834	7,1%	235.400	10,1%	32,0%
Passivo de arrendamento	9.669	0,2%	307	0,0%	3049,5%
Parcelamentos previdenciários	5.276	0,1%	6.785	0,3%	(22,2%)
Impostos diferidos	-	-	145	0,0%	-
Provisões processos trabalhistas	2.307	0,1%	1.568	0,1%	47,1%
Patrimônio líquido	2.236.240	50,9%	712.132	30,7%	214,0%
Capital social	1.506.212	34,3%	400.000	17,2%	276,6%
Ajustes de avaliação patrimonial	3.900	0,1%	4.847	0,2%	(19,5%)
Reserva legal	13.311	0,3%	-	-	-
Reserva de lucros	712.817	16,2%	295.485	12,7%	141,2%
Dividendos adicionais propostos	-	-	11.800	0,5%	-
TOTAL DO PASSIVO E PATRIMÔNIO LÍQUIDO	4.395.601	100,0%	2.321.373	100,0%	89,4%

Anexo – Fluxo de Caixa

Demonstração do Fluxo de Caixa Em milhares de reais, exceto percentuais e índices	3 Tentos	
	12M20	12M21
Fluxo de caixa das atividades operacionais:		
Lucro do exercício antes dos impostos	255.443	379.837
Ajustes para reconciliar o lucro com o caixa gerado nas atividades operacionais:		
Depreciação e Amortização	17.496	23.345
Depreciação de direito de uso	2.110	4.119
Ajuste a valor justo	40.349	113.871
Juros e atualização monetária sobre empréstimos	48.461	80.258
Provisão para devedores duvidosos	(1.638)	898
Provisão para litígios	12	739
Opções de outorga	-	13.311
Ajuste a valor presente de passivo de arrendamento	230	891
Custo residual do ativo imobilizado baixado	4.739	686
(Aumento) Redução em ativos:		
Contas a receber de clientes	(212.335)	(197.417)
Instrumentos financeiros	251.352	(2.529)
Estoques	(104.174)	(135.497)
Impostos a recuperar	(12.056)	(18.507)
Adiantamentos	-	11.706
Despesas antecipadas	-	(8.267)
Partes relacionadas	-	3.920
Depósitos judiciais	-	76
Outros ativos	(1.040)	(3.672)
Aumento (Redução) em passivos		
Fornecedores	71.918	(155.346)
Impostos a recolher	(11.934)	(4.774)
Salários, provisões e encargos sociais	4.633	8.990
Parcelamentos tributários	3.211	(1.654)
Adiantamento de clientes	(13.796)	3.458
Instrumentos financeiros	(265.301)	4.358
Outros passivos	11.479	(622)
Imposto de renda e contribuição social pagos	(9.180)	(16.655)
Caixa líquido gerado pelas atividades operacionais	79.979	105.523
Fluxos de caixa das atividades de investimento:		
Caixa oriundo de incorporação de coligada	3.591	-
Aplicações financeiras		(739.002)
Aquisição de Imobilizado	(77.534)	(384.538)
Aquisição de Intangível	(55)	-
Caixa líquido utilizado nas atividades de investimento	(73.998)	(1.123.540)
Fluxos de caixa das atividades de financiamentos		
Aumento de Capital	-	1.152.941
(-) Custos com a emissão de ações	-	(70.801)
Empréstimos e financiamentos captados	461.221	875.548
Pagamentos de empréstimos e financiamentos	(347.816)	(810.267)
Pagamento de dividendos	(28.250)	(25.721)
Pagamento de arrendamentos	(2.414)	(4.785)
Caixa líquido utilizado nas atividades de financiamento	82.741	1.116.915
Variação de caixa e equivalentes de caixa	88.722	98.898
Caixa e equivalentes de caixa - no início do período	163.970	252.692
Caixa e equivalentes de caixa - no final do período	252.692	351.590
Variação de caixa e equivalentes de caixa	88.722	98.898
Item que não afeta o caixa		
Juros sobre empréstimos capitalizados no ativo imobilizado		12.606

Relacionamento com Auditores Independentes

Em atendimento à Instrução da Comissão de Valores Mobiliários (“CVM”) n.º 381/03, informamos que a Ernst & Young Auditores Independentes S.S. foi contratada para a prestação dos seguintes serviços:

- (i) Auditoria independente das demonstrações da Companhia elaboradas de acordo com as práticas contábeis adotadas no Brasil e com as normas internacionais de relatório financeiro (IFRS), referente ao exercício social encerrado em 31 dezembro de 2021 e revisão das informações financeiras intermediárias da Companhia contidas nos Formulários de Informações Trimestrais – ITR, elaboradas de acordo com o CPC 21 e o IAS 34 referente aos períodos findos em 31 de março, 30 de junho e 30 de setembro de 2021;
- (ii) Prestação de serviços profissionais em conexão com a oferta pública inicial de distribuição primária e secundária de ações da Companhia (IPO), concluída em 12 de julho de 2021; e (iii) Prestação de serviços profissionais em conexão com a oferta pública de distribuição primária de ações da Companhia (Follow-on), concluída em 4 de fevereiro de 2022.

A Companhia adotou como princípio fundamental a preservação da independência dos auditores, garantindo a não influência por auditarem os seus próprios serviços e não terem participado de função de gerência da Companhia.

4Q21 Results

Results videoconference

February 18, 2022

10 a.m. (Brasilia time) | 8 a.m. (NY)



In Portuguese with simultaneous
translation into English

Investor Relations

Ticker: TTEN3 (B3:NM)
Quote (02/17/22): **R\$ 9.86**
Market Cap: **R\$ 4.9 billion**
Free Float: **22,7%**

Contacts

Maurício Hasson
CFO and IR Officer
mauricio.hasson@3tentos.com.br

Eduardo Motter
IR Manager
eduardo.motter@3tentos.com.br



3tentos grows 62% in 4Q and ends 2021 with adjusted net income of R\$505.5 million

The Company ends the year with Net Revenue of R\$5.3 billion, representing 72% growth

Santa Bárbara do Sul, February 17, 2022 – 3tentos (“3tentos” or “Company”), Brazil’s agricultural ecosystem, releases its results for the fourth quarter of fiscal year 2021 (“4Q21”). Except when otherwise indicated, information in this document is denominated in national currency (R\$ million).

Below are the Company's main financial data for the fourth quarter of 2021 compared to the same period of 2020. Additionally, the table below compares the Company's 4Q21 with the combined information of 3tentos and Tentos do Sul¹ (unaudited combination) to better reflect the Company's comparability after the merger of Tentos do Sul on November 30, 2020.

Highlights of the Period – comparisons with 3tentos + Tentos do Sul

- **Net Operating Revenue** of R\$ 1,635.1 million in 4Q21 (+62.2%) with growth in all our businesses. In 2021, growth was 71.7% reaching R\$ 5,339.3 million
- **Adjusted Gross Profit** of R\$ 289.0 million in 4Q21 (+35.2%) with adjusted gross margin of 17.7% (-3.5 p.p.). In 2021, adjusted gross profit was R\$ 814.9 million (+40.7%) with adjusted gross margin of 15.3% (-3.4 p.p.)
- **Adjusted EBITDA** of R\$ 177.3 million in 4Q21 (-4.1%) with adjusted EBITDA margin of 10.8% (-7.5 p.p.). In 2021, adjusted EBITDA was R\$ 494.9 million (+23.2%) with adjusted EBITDA margin of 9.3% (-3.6 p.p.)
- **Adjusted Net Income** of R\$ 228.9 million in 4Q21 (+72.3%) with adjusted net income of 14.0% (+0.8 p.p.). In 2021, adjusted net income was R\$ 505.5 million (+78.7%) with adjusted net income margin of 9.5% (+0.4 p.p.)
- **ROE³** of 46.5% and **ROIC** of 25.2% in 4Q21

In thousands of reais except for percentages and indexes	3 Tentos		Δ % or p.p.	3T + TS		Δ % or p.p.	3T + TS		Δ % or p.p.
	4Q21	4Q20		4Q20	12M21		12M20		
Net operating revenue	1,635,119	1,001,106	63.3%	1,008,043	62.2%	5,339,317	3,110,407	71.7%	
Gross profit	195,271	177,907	9.8%	201,614	(3.1%)	701,054	595,207	17.8%	
Gross Margin (%)	11.9%	17.8%	(5.8)	20.0%	(8.1)	13.1%	19.1%	(6.0)	
Adjusted Gross Profit	288,995	202,996	42.4%	213,827	35.2%	814,925	579,384	40.7%	
Adjusted Gross Profit (%)	17.7%	20.3%	(2.6)	21.2%	(3.5)	15.3%	18.6%	(3.4)	
EBITDA	83,550	152,983	(45.4%)	172,728	(51.6%)	381,058	417,437	(8.7%)	
EBITDA Margin (%)	5.1%	15.3%	(10.2)	17.1%	(12.0)	7.1%	13.4%	(6.3)	
Adjusted EBITDA	177,274	178,072	(0.4%)	184,941	(4.1%)	494,929	401,614	23.2%	
Adjusted EBITDA Margin (%)	10.8%	17.8%	(6.9)	18.3%	(7.5)	9.3%	12.9%	(3.6)	
Net Income	167,056	111,454	49.9%	124,762	33.9%	430,306	293,247	46.7%	
Net Margin (%)	10.2%	11.1%	(0.9)	12.4%	(2.2)	8.1%	9.4%	(1.4)	
Adjusted Net Income²	228,914	119,515	91.5%	132,822	72.3%	505,461	282,804	78.7%	
Adjusted Net Margin (%)	14.0%	11.9%	2.1	13.2%	0.8	9.5%	9.1%	0.4	
ROE ³	46.5%	48.0%	(1.5)	52.5%	(5.9)	46.5%	52.5%	(5.9)	
ROIC	25.2%	34.1%	(8.9)	36.1%	(8.9)	25.2%	36.1%	(10.9)	

2. Adjusted net income eliminating the effects of AVJ (In 2020, AVJ of 113,871 – deferred income tax of 38,716) explained in the Adjusted Net Income section

3. ROE Adjusted by IPO capitalization

¹ Tentos do Sul was audited in 2020 by Allianssa Auditores Independentes and upon its merger, in November 2020, it ended its activities on that date. Therefore, for purposes of better comparability of activities, we present the managerial version of the combined financial information of the two companies in 2020, already eliminating intercompany transactions. Only the financial statements of 3tentos are attached.

Message from the CEO

We ended 2021 with a strong performance, strengthening our presence in Brazilian agribusiness. 3tentos, the most complete ecosystem of Brazilian agribusiness, has a dedicated team committed to offering products and solutions that bring the best agricultural management conditions to our more than 18,000 customers in Rio Grande do Sul and, since 2021, also in Mato Grosso.

The year 2021 was marked in history with the Company's IPO on the Novo Mercado, the highest level of corporate governance at B3, by raising the necessary funds for the expansion of the Company's activities in the states of Rio Grande do Sul and Mato Grosso (R\$1.14 billion) and, thus, assuming an important responsibility towards all its shareholders and other stakeholders. 3tentos raised the level of corporate governance, constituting important bodies and/or expanding its activities, including the Board of Directors, Executive Board, Audit and Related Parties Committee and Sustainability Committee, and we have certainly already begun to reap the fruits of this evolution.

In January 2022, we carried out a subsequent offering of shares (follow on) aimed at unlocking the trading of 3tentos shares by all investors, whether institutional, foreign and a large number of individual shareholders who, until then, were excluded from the opportunity to invest in 3tentos. Through this offer, we seek to reiterate our commitment to serving all different investor groups with transparency and clarity in the information provided to the market, enabling trading by all who are interested in being part of the Company.

Our growth doesn't stop! We are motivated and committed to replicating the 3tentos ecosystem in Mato Grosso, and we observe in each of our employees the joy and passion placed in the execution of this plan, which began in 2021. By 2025, 8 stores will be opened in the BR-163 region, one of them being inaugurated in 2021 in Sinop/MT, and two others in January 2022 in Sorriso/MT and Matupá/MT. The construction of the new soybean processing and biodiesel production plant in Vera/MT is 37% complete and will start operating at the beginning of the second half of 2023. Before that, this unit will already have an installed static capacity of 200 thousand tons that from June 2022, will carry out the origination of corn (and, later, soybean).

In Rio Grande do Sul, we continue to consolidate our presence. In 2021, we opened 7 new stores in the cities of Alegrete, Erechim, Palmeira das Missões, Santiago, São Borja, Uruguai and Vacaria, and as a result we covered 6.7 million ha of planted area, corresponding to 80% of the total. There are 26 years of history in the State of Rio Grande do Sul, always focusing on the success of the producer, aiming at increasing its productivity. In this way, we were able to win new customers and strengthen our ecosystem.

In 2021, the Company achieved a Net Revenue of R\$5.3 billion (+72%) and an Adjusted Net Income of R\$505.5 million (+79%). An important part of this growth in Net Revenue was due to volume (Ag Inputs +16%, Grains +77% and Industry +3%) in almost all of the Company's products. The Company's results will be detailed later in this document.

We are going through a severe drought in the state of Rio Grande do Sul and, despite the impacts on productivity being very heterogeneous in different regions of the state, the numbers indicate a drop in the 21/22 harvest of more than 40%. We are at the producer's side and evaluating the best alternatives to minimize losses and help him in planning the next crops. The impacts of this crop failure, accompanied by the drop also observed in other important regions in soybean production in the South of South America (Argentina, Paraguay, Mato Grosso do Sul and Paraná), may bring an increase in grain prices and consequently some relief the loss of producer income. The rural producer is resilient and already plans to plant winter crops in RS.

We believe that 2022 will be a year to demonstrate the strength of our ecosystem in this challenging scenario that is starting, gaining more market presence, offering the most appropriate agricultural management to rural producers and adding value to the grain we process in the industry.

Luiz Osório Dumoncel

CEO and Founder

Operating and Financial Performance of Our Segments

Information for the 2020 period includes the financial information of Tentos do Sul, already eliminating intercompany transactions. Tentos do Sul was audited in 2020 by Allianssa Auditores Independentes and, upon its merger in November 2020, it ended its activities on that date.

Net Operating Revenue in 4Q21 and 2021

Figures in R\$ thousands

Net Revenue					Net Revenue				
Per Segment	4Q21	4Q20	Var. %	Contr. Var. %	Per Segment	2021	2020	Var. %	Contr. Var. %
Ag Inputs	639,185	353,380	80.9%	28.4%	Ag Inputs	1,534,116	918,302	67.1%	19.8%
Grain	335,128	51,819	546.7%	28.1%	Grain	1,412,296	486,155	190.5%	29.8%
Industry	660,806	602,845	9.6%	5.7%	Industry	2,392,905	1,705,951	40.3%	22.1%
Total	1,635,119	1,008,044	62.2%	62.2%	Total	5,339,317	3,110,408	71.7%	71.7%

Net Operating Revenue (NOR) reached R\$ 1,635.1 million in 4Q21, an increase of 62.2% compared to 4Q20. We grow in all segments of our ecosystem, thus demonstrating the strength of our business model and, as a result, we reached a Net Operating Revenue of R\$5,339.3 million in 2021, a growth of 71.7%. The analyzes on each segment will be detailed later in this document.

This result reflects the growth of the Ag Inputs Segment, with an increase in the coverage area and improvement in the mix of products sold, and of the Grains Segment, which, due to the record 20/21 harvest, had greater sales of grains, mainly soybeans.

Adjusted Gross Profit in 4Q21 and 2021

Figures in R\$ thousands

Gross Profit						Gross Profit					
Per Segment	4Q21	Margin	4Q20	Margin	Var.	2021	Margin	2020	Margin	Var.	
Ag Inputs	185,627	29.0%	89,949	25.5%	106.4%	366,740	23.9%	185,346	20.2%	97.9%	
Grain	32,215	9.6%	11,714	22.6%	175.0%	111,663	7.9%	51,579	10.6%	116.5%	
Industry	71,152	10.8%	112,164	18.6%	(36.6%)	336,522	14.1%	342,459	20.1%	(1.7%)	
Total	288,994	17.7%	213,827	21.2%	35.2%	814,925	15.3%	579,384	18.6%	40.7%	

Adjusted gross profit reached R\$ 289.0 million in 4Q21, up 35.2% compared to 4Q20, and adjusted gross margin of 17.7% (-3.5 p.p.). In 2021, adjusted gross profit reached R\$814.9 million, a growth of 40.7% compared to the previous year, with an adjusted gross margin of 15.3% (-3.3 p.p.). The reduction in adjusted gross margin is primarily due to the higher share of the Grain Segment (mix effect) in the Company's total revenue, whose margins are naturally lower. Additionally, the Ag Inputs Segment posted a gain of over 3.7 p.p. in gross margin, recovering historical levels of profitability in this segment. The Industry Segment, on the other hand, had a performance impacted by the pressure of the biodiesel margins due to the reduction in the percentage of biodiesel blend to B10.

It is worth highlighting once again the value of the 3tentos ecosystem which, in addition to the various options presented in the conduct of business, allows for greater stability in the margins in the Company's consolidated results.

Adjustment to Fair Value ("AVJ")

The adjustment to fair value (AVJ) considers the difference in the mark-to-market (MTM) of the Company's commodities between two periods. In turn, the mark-to-market reflects the difference between the book and market values of each of the commodities, in a given period.

Figures in R\$ thousands

	Group	MTM 2021	MTM 2020	AVJ in 2021
Asset		542,984	131,579	411,503
Rural producer certificate (CPR)	(b)	47,251	161,341	(114,090)
Commodity contracts	(b)	21,182	5,491	15,691
Commodity inventories	(a)	473,836	(36,017)	509,853
Other assets		715	764	49
Liabilities		706,608	181,332	525,276
Commodity suppliers to be fixed	(a)	669,243	154,544	514,699
Commodity futures contracts	(b)	34,566	26,309	8,257
Hedge operations - current		2,799	479	2,320
Fair value adjustment (AVJ)		(163,624)	(49,753)	(113,871)

Annotations: (106,656) is the sum of the AVJ for Rural producer certificate (CPR) and Commodity contracts. (4,846) is the sum of the AVJ for Commodity inventories and Commodity suppliers to be fixed.

For better understanding, we have separated AVJ into two groups:

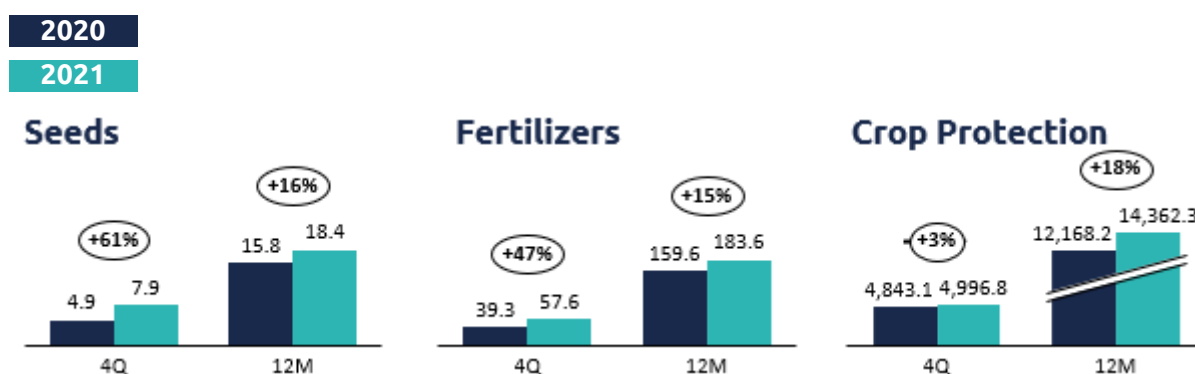
- Group A: composed of inventories (assets), suppliers to be fixed (liabilities), resulting in a negative AVJ of R\$ 4.8 million. This group usually maintains balanced values.
- Group B: composed of CPR (assets), purchase contracts (assets) and sales contracts (liabilities), resulting in a negative AVJ of R\$106.7 million. Note that almost the entirety of AVJ is within this group.

The difference described in Group B is mainly due to the lower volume of CPR (barter) and purchase agreement carried out by the rural producer at the end of 2021 (when compared to the volumes carried out in 2020), as they believe that commodity prices would continue to rise. In addition, these accounts (Group B) could be accounted for through hedge accounting and their impacts, if the Company decided to use this methodology, would not be carried through the income statement, as they reflect the impacts of a momentary position of hedging instruments on the activity of 3tentos.

It should be noted that the AVJ effect does not impact the Company's cash in the current period, nor in subsequent periods.

Comments by Segment: Ag Inputs

Volume (thousand tons or kiloliter)



The performance in the Ag Inputs Segment showed volume growth in all products, reflecting the increase in coverage area with the new stores and gain in “share of client”. We have developed a strong work with the consultants in providing additional products to the producer to increase the share in the areas served. On the other hand, with the La Niña phenomenon present during 4Q21, we had less rain in the southern region of Brazil, and some producers ended up delaying the start of soybean planting in RS to Dec/21 and Jan/22 (usually between October and November). This mainly impacted the sales of Crop Protection, which could have presented an even stronger result. In Seeds and Fertilizers, we did not observe a reduction in sales, as these are products that were already scheduled for acquisition by the producer and delivered during the harvest.

Even with the drought in the State of Rio Grande do Sul, we are following the producer's planning with the purchase of inputs for the winter crop and observing an increase in wheat planted area of around 25%. Our expansion in the State of Mato Grosso is happening at a fast pace, with the first store opened in Sinop in 2021 and, in January 2022, we already have two new stores (Matupá and Sorriso). Sales teams and consultants are already capturing sales of inputs for the off-season corn that begins in February and March.

Net Revenue

Figures in R\$ thousands

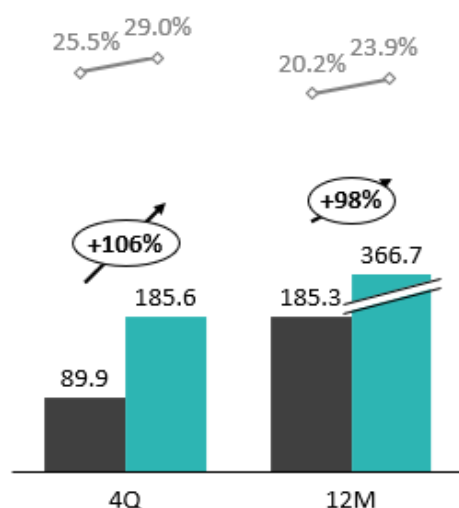
Net Revenue		Contr.				Contr.		
Per Product	4Q21	4Q20	Gr. %	Gr. %	2021	2020	Gr. %	Gr. %
Seeds	90,758	57,582	57.6%	9.4%	159,856	114,900	39.1%	4.9%
Fertilizers	212,863	73,891	188.1%	39.3%	558,383	257,687	116.7%	32.7%
Crop Protection	335,564	221,907	51.2%	32.2%	815,877	545,716	49.5%	29.4%
Total	639,185	353,380	80.9%	80.9%	1,534,116	918,302	67.1%	67.1%

Net Operating Revenue from the Ag Inputs Segment in 4Q21 was R\$639.2 million, which represents a growth of 80.9%. As observed in 3Q21, the highlight continued to be in Fertilizers, with the increase in volume sold and continued price increases. In Crop Protection, with high prices and an increase in sales volume, we presented a growth of 51% in 4Q21 and ending the year with 50% above the previous year. It is worth mentioning that we could have presented an even better result, since, due to the drought, the producer ended up delaying or suspending part of the application of pesticides. In Seeds, we showed growth in net revenue largely due to the increase in sales volume, reflecting the increase in coverage area with the new stores.

In the year, we showed strong growth in all our products, reflecting the offer of quality products and services, driven by the expansion of new stores and strong performance by the sales team and consultants with rural producers. It is worth remembering that, seasonally, the last quarter of the year ends up being the strongest for the Inputs segment, a period in which the planting of the summer crop (corn and soybeans) begins.

Gross Profit and Margin

Figures in R\$ mm, %



Gross Profit from the Ag Inputs Segment grew by 106% in 4Q21, totaling R\$185.6 million. Even in a scenario of rising prices of raw materials, we managed to show growth in gross profit, mainly explained by the improvement in the product mix and efficiency in the purchase of agricultural inputs. Gross margin was 29.0%, an increase of 3.5 p.p. In the year, the growth in revenue combined with the expansion of the margin in this segment were fundamental for the Company's consolidated results.

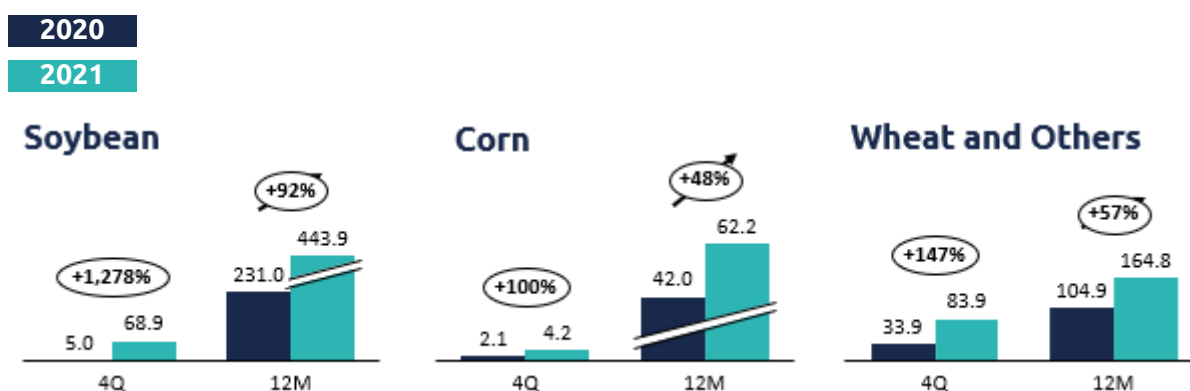
It is worth noting that 2021 was a year with a strong increase in the prices of raw materials, such as Fertilizers and Crop Protection, mainly caused by the shortage of some products. 3tentos maintained an advance planning with its suppliers, and this ensured the service to all its customers, maintaining healthy margins.

The historical seasonality of 3tentos' net revenue in the Ag Inputs Segment can be seen below, considering the cycles of the different cultures that the Company serves, which may show variations in different years.

	Ag Inputs Seasonality				FY
	1Q	2Q	3Q	4Q	
2019	26.4%	7.4%	27.7%	38.5%	100.0%
2020	22.0%	6.7%	32.8%	38.5%	100.0%
2021	19.0%	10.4%	28.9%	41.7%	100.0%
Average	22.5%	8.2%	29.8%	39.6%	100.0%

Grain Segment

Volume (thousand tons) (Grains: +283% 4Q21, +77% 2021)



We continue to show strong performance in the Grain Segment, with emphasis on the Wheat crop, which had a good harvest in 2021 in Rio Grande do Sul, enabling 3tentos to obtain a record for the origination of this grain. Wheat from Rio Grande do Sul showed great liquidity and good prices, supported by strong global demand. In Soybean, the volume handled by 3tentos in 4Q21 was higher than projected, due to the more heated market, both in origination and commercialization, given the greater appetite of exporters and crushing industries. In Corn, the harvest period occurs between the months of January and March, and for this reason the commercialization of the grain takes place mainly in the first half of the year.

It should be noted that the Company's soybean origination volume in 2021 was 1,216 thousand tons, a growth of 21% compared to 2020. Of this total, 444 thousand tons were sold (revenue from the Grain Segment) and 772 thousand tons were to the Company's Industry Segment.

For the next quarter, we should observe the impacts of the drought on the Corn crop in the State of Rio Grande do Sul ("RS"), with an expectation of volume reduction, especially in dryland areas (without irrigation). However, expectations are positive for the safrinha of Corn in the State of Mato Grosso ("MT"), which should minimize the impacts of the lower volume in RS. It should be noted that in MT we already have our newly opened store in Matupá and soon the Vera factory (under construction) in the origination of the grain from June 2022 (harvest period).

The Soybean crop in the 21/22 crop has suffered from the drought in RS, mainly in the northwest region of the state. In RS, it was estimated a production of 22 million tons of Soybean, however, with the drought we can observe a drop of more than 40%. However, production will be sufficient to supply the state, in addition to the transit stock, which is estimated at c.4 million tons. The destination of this grain ends up being the Soybean processing industry that consumes c.8 million ton annually in the State of RS and the rest is destined for export.

Net Revenue

Figures in R\$ thousands

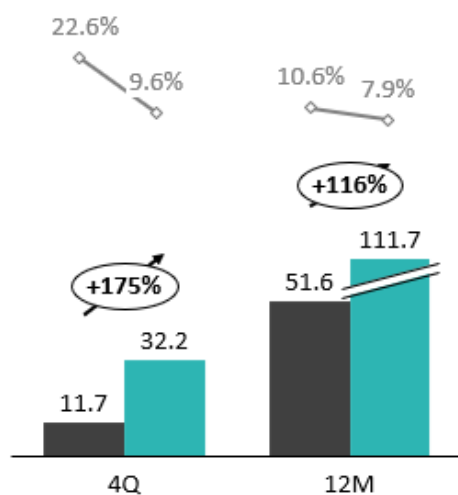
Net Revenue	4Q21				2021			
Per Product	4Q21	4Q20	Gr. %	Contr. Gr. %	2021	2020	Gr. %	Contr. Gr. %
Soybean	196,336	12,528	1467.1%	354.7%	1,074,107	351,110	205.9%	148.7%
Corn	5,926	2,731	117.0%	6.2%	76,197	32,765	132.6%	8.9%
Wheat and Others	132,866	36,560	263.4%	185.9%	261,992	102,280	156.2%	32.9%
Total	335,128	51,819	546.7%	546.7%	1,412,296	486,155	190.5%	190.5%

Net Operating Revenue from the Grain Segment in 4Q21 was R\$335.1 million, which represents a growth of 547%. The result in the 4Q is mainly explained by the higher sales of soybeans due to the record 20/21 crop and also Wheat, which had a good crop with strong demand for the cereal in RS. For Corn, we presented strong growth, mainly during the first half of 2021, due to seasonality, since the harvest period (but not always marketing) takes place between January and March. Prices remained firm compared to 2020, in all crops (Soybean, Corn and Wheat).

With the drought in RS, we will be able to see a lower volume of Soybean and Corn sold in 2022, however, it is worth remembering that we are starting the origination of Corn in Mato Grosso from this year.

Gross Profit and Margin

Figures in R\$ mm, %



Gross Profit from the Grain Segment grew by 175%, totaling R\$32.2 million in 4Q21, driven mainly by the increase in Wheat sales. In 2021, gross profit grew by 116%, reflecting the good harvest observed in the three crops. In terms of margin, the reduction is related to the product mix with a greater share of Soy contributing to lower margins compared to 2020, since in 2021, due to the greater supply of grains with the record 20/21 harvest, price conditions were tighter compared to 2020.

In Corn, the year 2021 was marked by a significant drop in the corn off-season in the Midwest, both by the delay in planting and by the drought, in addition to this, the Paraná off-season was also impacted by the drought and the cold that came from early, especially frosts, which severely affect cereal crops. These factors reduced the offer and supported the quotations with consumers from RS and SC, mainly, paying good prices.

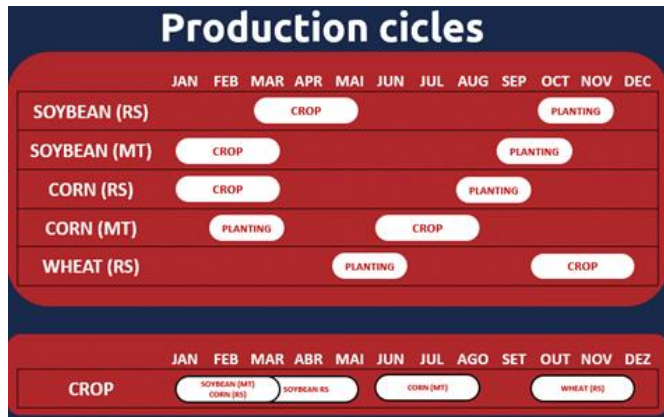
In Wheat, the good demand for the foreign market, with exporting countries like Russia and Argentina restricting their volumes, opened space in the international market for wheat from Rio Grande do Sul. The rise in prices occurred in two phases, the first due to the entry of feed factories, and later with the demand for exports, in this case intensified by the appreciation of the dollar.

In Soybean, due to seasonality in which the greater commercialization of the grain occurs between the months of April and June (harvest period in RS), we presented a smaller contribution in the 4Q on the result for the year, however, we managed to obtain a growth of gross profit, keeping the gross margin similar to those observed throughout 2021.

It should be emphasized that the seasonality of the Grain Segment, although the Company operates with grains in 3 crops, historically, the second and third quarters have been the strongest in grain trading, it is possible to observe variation in the quarters representativeness in the Grain Segment revenue in the last 3 years.

	Grain Seasonality				FY
	1Q	2Q	3Q	4Q	
2019	24.6%	41.7%	20.9%	12.7%	100.0%
2020	14.2%	58.4%	16.7%	10.7%	100.0%
2021	6.9%	26.9%	42.4%	23.7%	100.0%
Average	15.2%	42.4%	26.7%	15.7%	100.0%

The Wheat crop in Rio Grande do Sul is usually planted in May and June, reaching maturity and harvest period in October and November. Thus, it is common to have cereal sales in 4Q and 1Q of the following year, to allow producers to sell during the harvest period and forward sales (export, feed or mills) and to support barter negotiations. Part of the originated volume is strategically stored in 3tentos structures, segregated and properly maintained to meet the buyers' demand. This volume is usually sold in the off-season period, particularly in 2Q and 3Q (from June onwards, since in April and May 3tentos' structure is focused to the origination of soybeans).

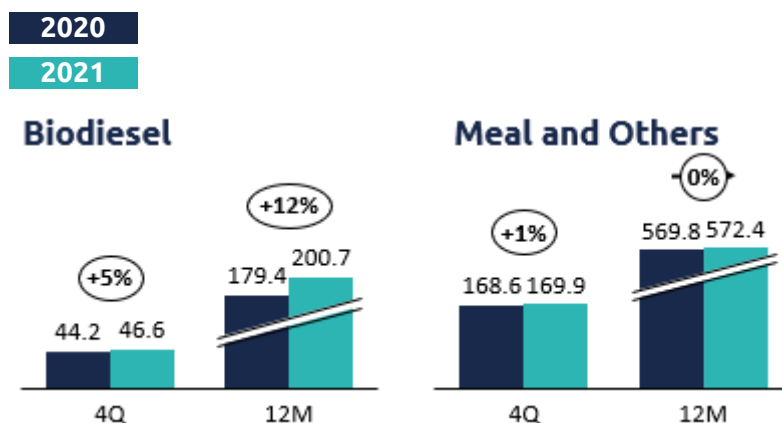


The Corn crop is usually planted in September, reaching maturity and harvest period in January and February. Similarly to the Wheat trading strategy, the sale of Corn is partially traded in the harvest (1Q) to support the “over-the-counter” purchase of producers and barter operations carried out during the year. Regarding the volume reserved for trading in the off-season, 3Q and 4Q have historically presented higher volume. Also

similar to the seasonality of Wheat, 2Q has all the attention focused on the origination of Soybeans, reason why it may present a reduction in Corn sales.

Industry Segment

Volume (thousand tons and thousand m³) (Industry: +2% 4Q21, +3% 2021)



The Industry Segment for 3tentos proved to be resilient throughout 2021 in a challenging scenario, with an increase in commodity prices and uncertainty about the percentage in the mixture of biodiesel with diesel oil stipulated by the ANP, which varied between 10% and 13%, ending the year by 10%.

As of 2022, the Biodiesel market in Brazil began to be traded on the free market, which until 2021 was by auction. We believe that this new trading model will bring better pricing conditions and more stability on margins, as pricing will be carried out more frequently following the prices of raw materials for biodiesel production, such as soybean oil.

In 4Q21, we observed a slightly lower than expected volume in the sale of soybean meal due to river logistics and commercial aspects, shifting the same to 1Q22. Some shipments previously lined up for December took place in January, and some commitments signed in 4Q21 with better prices for shipments scheduled for January and February. Price conditions were supported in recent months, following expectations for the 21/22 crop in southern South America, especially in Argentina, which has a large crushing capacity and is an important soybean meal exporter in the world.

We continue to invest in the industry, and as of May 2022, we expect to conclude the increase in soybean processing capacity at the Cruz Alta/RS plant, from 1,000 ton/day to 2,000 ton/day, totaling the Cruz Alta/RS and Ijuí/RS plants will have a soybean processing capacity of c.4 thousand ton/day.

Net Revenue

Figures in R\$ thousands

Net Revenue Per Product	4Q21				2021			
	4Q21	4Q20	Gr. %	Contr. Gr. %	2021	2020	Gr. %	Contr. Gr. %
Biodiesel	289,632	247,877	16.8%	6.9%	1,127,440	737,510	52.9%	22.9%
Meal and Others	371,174	354,968	4.6%	2.7%	1,265,465	968,441	30.7%	17.4%
Total	660,806	602,845	9.6%	9.6%	2,392,905	1,705,951	40.3%	40.3%

The Net Operating Revenue of the Industry Segment was R\$ 660.8 million, which represents a growth of 9.6% over the same quarter of 2020. In 2021, we presented growth of 40.3% in the segment, recording net revenue of R\$ 2.4 billion. In Biodiesel, we presented revenue growth with an increase in the volume sold, associated with the increase in production capacity in 2021. In Soybean Meal, our main destination is the foreign market, and following the increase in commodity prices, we presented revenue growth, contributing to the consolidated result of the Industry.

Gross Profit

Figures in R\$ thousands

Gross Profit										
Per Product	4Q21	Margin	4Q20	Margin	Gr. %	2021	Margin	2020	Margin	Gr. %
Biodiesel	30,205	10.4%	40,282	16.3%	75.0%	127,258	11.3%	138,159	18.7%	92.1%
Meal and Others	40,947	11.0%	71,882	20.3%	57.0%	209,264	16.5%	204,301	21.1%	102.4%
Total	71,152	10.8%	112,164	18.6%	63.4%	336,522	14.1%	342,459	20.1%	98.3%

Gross profit in the Industry Segment totaled R\$71.2 million in 4Q21, with a gross margin of 10.8%. Some factors prevailed throughout 2021 for this result: (i) with the record 20/21 crop, the premiums on crushing margins became more compressed, and; (ii) lower demand for biodiesel due to the lower blending rate, which ended the year in B10.

The scenario observed in 2021 was one of strong pressure on prices, especially when comparing Biodiesel against soybean oil, the main raw material for biodiesel production. Even so, 3tentos managed to add additional margin to soybean oil in the sale of Biodiesel.

It is worth noting that, as of May/2022, the Cruz Alta/RS plant will be operating with an additional capacity of +1,000 ton/day of soybean processing, making the Company practically self-sufficient in soybean oil for the production of biodiesel, resulting in an improvement of the margin in the sale of Biodiesel.

Industry seasonality is less impacted by crops, having a more stable behavior over the quarters. The first quarter has been historically and specifically the weakest among the 4 quarters of the year. In spite of this, the historical values of revenue seasonality shown in the table below are impacted by the higher production volumes due to the increased capacity.

	Industry Seasonality				
	1Q	2Q	3Q	4Q	FY
2019	13.8%	25.3%	28.0%	33.0%	100.0%
2020	14.2%	23.1%	27.3%	35.3%	100.0%
2021	15.9%	27.8%	28.7%	27.6%	100.0%
Average	14.6%	25.4%	28.0%	32.0%	100.0%

Company's Financial Performance

Selling, General and Administrative Expenses

In thousands of reais, except for percentage and indexes	3 Tentos					3 Tentos				
	4Q21	HA %	4Q20	HA %	VA %	12M21	HA %	12M20	HA %	VA %
Net operating revenue	1,635,119	100.0%	1,001,106	100.0%	63.3%	5,339,317	100.0%	3,112,439	100.0%	71.5%
SG&A	(119,433)	(7.3%)	(30,122)	(3.0%)	296.5%	(347,460)	(6.5%)	(172,704)	(5.5%)	101.2%
Selling expenses	(114,539)	(7.0%)	(34,773)	(3.5%)	229.4%	(319,965)	(6.0%)	(178,161)	(5.7%)	79.6%
Administrative expenses	(15,779)	(1.0%)	(9,546)	(1.0%)	65.3%	(55,707)	(1.0%)	(19,755)	(0.6%)	182.0%
Other oper. income/expenses	10,885	0.7%	14,197	1.4%	(23.3%)	28,212	0.5%	25,212	0.8%	11.9%

Selling, General and Administrative Expenses totaled R\$119.4 million in 4Q21, an increase of 296.5% compared to 2020. If analyzed as a percentage of net operating revenue, they represented 7.3%, 4.3 pp higher compared to 4Q20. The increase in expenses is related to: (i) expansion of new stores with higher personnel expenses; (ii) freight expenses due to higher sales of inputs and grain origination from stores distributed throughout the state of RS, in addition to the increase in freight rates of c.30%. Additionally, in general and administrative expenses with the approval of the first stock option program in 2021, we had expenses related to the program throughout the year that totaled around R\$13 million.

It is important to note that with the incorporation of Tentos do Sul only in November 2020, the comparison of the table above does not include the expenses of Tentos do Sul. an increase of 3.9 pp compared to 4Q20 if analyzed as a percentage of net revenue. As for 12M21, if expenses are adjusted on the same basis of comparison (+R\$27m), we had an increase of 74.2% and 0.1 p.p.

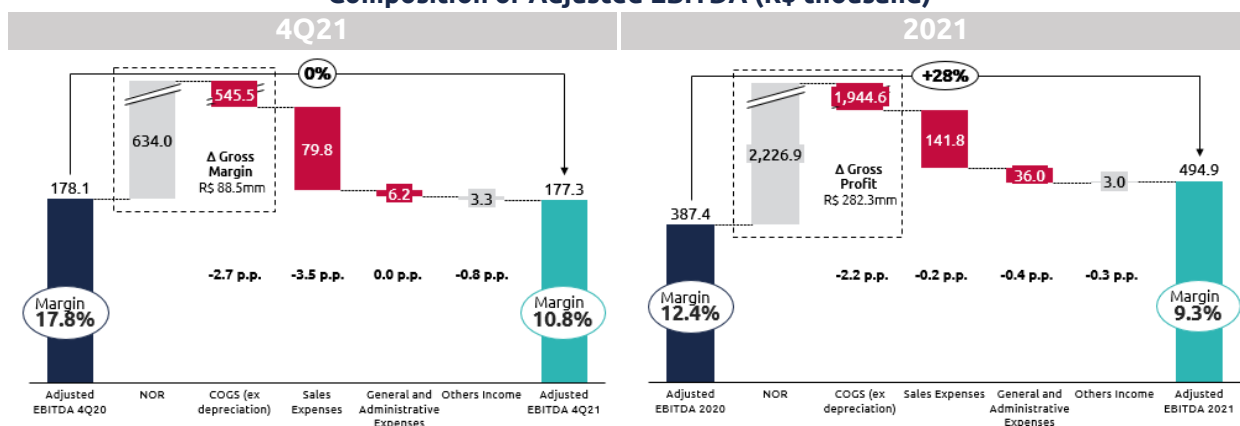
EBITDA and Reconciliation with Adjusted EBITDA

In thousands of reais, except for percentage and indexes	3 Tentos			Δ % or p.p.	3 Tentos		
	4Q21	4Q20			12M21	12M20	
EBIT	75,838	147,785		(48.7%)	353,594	327,475	8.0%
(+) Depreciation and amortization	7,712	5,198		48.4%	27,464	19,606	40.1%
EBITDA	83,550	152,983		(45.4%)	381,058	347,081	9.8%
EBITDA Margin	5.1%	15.3%		(10.2)	7.1%	11.2%	(4.0)
(+/-) Present value adjust	93,724	25,089		273.6%	113,871	40,349	182.2%
Adjusted EBITDA	177,274	178,072		(0.4%)	494,929	387,430	27.7%
Adjusted EBITDA Margin	10.8%	17.8%		(6.9)	9.3%	12.4%	(3.2)

Adjusted EBITDA was R\$177.3 million in 4Q21, down 0.4%. The adjusted EBITDA margin of 10.8% decreased by 6.9 pp compared to 4Q20, mainly explained by the higher share of the grain business (lower margins) in 2021 compared to 2020, in addition to the increase in expenses related to the expansion of new stores.

In 2021, we showed an adjusted EBITDA growth of 27.7%, totaling R\$ 494.9 million, with the contribution of all our segments, mainly by Inputs, which presented better margins among the segments.

Composition of Adjusted EBITDA (R\$ thousand)



Net Financial Result

The net financial result was positive by R\$22.2 million in 4Q21, mainly impacted by the income from financial investments with the funds raised in the IPO. Additionally, we had a positive impact with discounts obtained in advance payments with suppliers. In 2021, we had a positive net financial result of R\$ 26.2 million.

In thousands of reais, except for percentage and indexes	3 Tentos			3 Tentos		
	4Q21	4Q20	Variation	12M21	12M20	Variation
Active exchange variation	16,027	22,605	(29%)	100,983	81,795	23%
Active monetary variation	18	1,362	(1)	1,316	1,431	(8%)
Interest and discounts obtained	36,039	(1,915)	-	82,781	24,481	238%
Financial Variation at Market Value	1,565	(13,497)	-	26,510	-	-
(-) PIS/COFINS on financial income	(1,647)	(342)	382%	(3,821)	(1,569)	144%
Financial income	52,002	8,213	533%	207,769	106,138	96%
Passive exchange variation	(21,306)	(20,078)	6%	(89,150)	(105,728)	(16%)
Passive monetary variation	-	(3)	-	(35)	(3)	11
Interest on loans and financing	(5,039)	(22,994)	(78%)	(69,338)	(64,839)	7%
Financial Variation at Market Value	(3,489)	7,823	-	(23,003)	(7,600)	203%
Financial expenses	(29,834)	(35,252)	(15%)	(181,526)	(178,170)	2%
Financial result	22,168	(27,039)	-	26,243	(72,032)	-

Net Income

The Company's adjusted net income was R\$228.9 million in 4Q21, an increase of 91.5% compared to 4Q20. Adjusted net margin was 14.0%, an increase of 2.1 p.p. compared to the previous year. Adjusted net income and adjusted net margin reflect the elimination of the effects of the fair value adjustment described in the "Fair Value Adjustment" section.

For the year 2021, adjusted net income reached R\$505.5 million, an increase of 85.2% over the previous year. The adjusted net margin of 8.8% improved by 0.7 p.p. compared to 2020.

In thousands of reais, except for percentage and indexes	3 Tentos		Δ % or p.p.	3 Tentos		Δ % or p.p.
	4Q21	4Q20		2021	2020	
Net Income	167,056	111,454	49.9%	430,306	246,263	74.7%
(+) AVJ	93,724	12,213		113,871	40,349	
(-) Deferred AVJ (IR - 34%)	(31,866)	(4,152)		(38,716)	(13,719)	
Adjusted Net Income	228,914	119,515	91.5%	505,461	272,893	85.2%
<i>Adjusted Net Margin (%)</i>	<i>14.0%</i>	<i>11.9%</i>	<i>2.1</i>	<i>9.5%</i>	<i>8.8%</i>	<i>0.7</i>

Debt and Cash Position

The Company ended 4Q21 with net cash of R\$290.9 million (net debt of R\$595.4, if we exclude the capitalization of the IPO), a variation of R\$679.8 million compared to the end of 2020. Result mainly impacted by the entry of IPO funds in July 2021, with part of the amount already being disbursed for the expansion plan for the new stores and the factory in Vera (MT).

	31/12/2020	31/12/2021	IPO Adjusted 31/12/2021
Loans and Financing	641,555	799,699	799,699
Cash and cash equivalents	(252,692)	(1,090,592)	(204,345)
Net Debt	388,863	(290,893)	595,354
Net Debt Variation		(679,756)	206,491
EBITDA	347,081	381,058	381,058
Net Debt/EBITDA	1.1x	-0.8x	1.6x
Net Debt Variation		(679,756)	206,491
Operational activities		25,265	1,193
Adjusted EBIT "Cash"		537,696	537,696
Inventories variation		(135,497)	(135,497)
Clients variation		(196,488)	(196,488)
Suppliers variation		(139,282)	(139,282)
Other operational activities		(41,164)	(65,236)
Investment activities		(397,143)	(177,178)
Acquisition of fixed assets		(397,143)	(177,178)
Financing activities		1,051,634	(30,506)
Payment of dividends		(25,721)	(25,721)
IPO resources		1,082,140	-
Other financing activities		(4,785)	(4,785)
Net Debt Variation		679,756	(206,491)

Update of the Company's Expansion Plan

3. Expansion plan in 2021 in the state of Rio Grande do Sul:

- The Company's expansion plan forecasted the opening of 6 stores in 2021, however, we accelerated the opening speed in 2021 and opened 7 new stores in the cities of Alegrete, Erechim, Palmeira das Missões, Santiago, São Borja, Uruguaiana and Vacaria.
- At this moment, we are selling ag inputs through rented stores, during the construction of fully-structured stores, with grain origination and input warehouse, to be completed in 1Q22. Between the months of February and March 2022, the commercial teams will start operating in their own stores and already receiving grain from the 21/22 harvest.
- The new stores opened in 2021 contributed with R\$185.5 million in sales of inputs in the year, corresponding to 12.1% of total sales in the input segment. In comparison with same-store growth in 2021, we had a growth of 47% against the 67% growth in the total input segment.
- We increased our area by 1.5 million ha and with that we covered a total area of 6.7 million ha in Rio Grande do Sul.

4. Expansion plan in the state of Mato Grosso continues as scheduled:

- Following the company's expansion plan, we opened a new store in Sinop/MT with sales teams hired between November/21 and January/22.
- We started 2022 at a fast pace with two new stores, one in Sorriso/MT with a rented store and a hired commercial team, and another in Matupá/MT with the acquisition of a ready-to-use store with a complete structure. The Matupá/MT store is now ready to receive grain from the producer.
- The construction of the plant in Vera/MT is going strong and on schedule. We ended the year with 25% of the work completed and we are already at 37%. As planned, the factory should start receiving grain from June 2022, especially from the off-season corn. The factory is scheduled to start operation in the beginning of the second half of 2023.

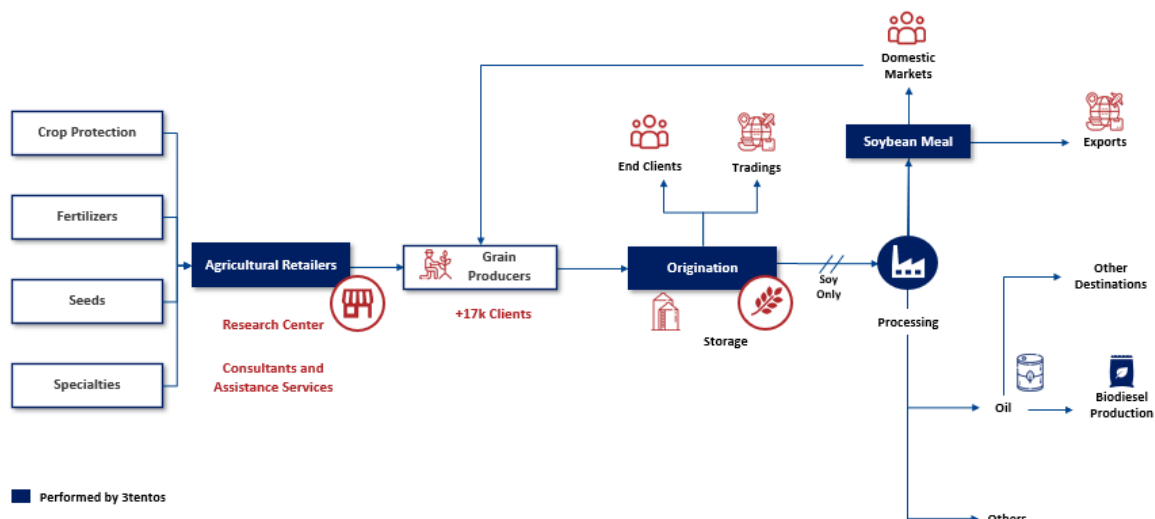
About 3tentos

The Company, Brazil's agricultural ecosystem, is a family business, with over 26 years of operation, which offers vertically and integrated solutions for the farmer, through an ecosystem strategy, with a wide range of products in retail, grain and industry. This business model creates a long-term relationship with farmers. The company currently has approximately 18 thousand active customers. In addition to providing inputs and purchasing production, the Company also offers training, consulting and technical services to producers, adding value through technical sales, making producers to obtain higher productivity and better results in their crops.

We operate mainly through three business segments:

- **Retail of agricultural inputs ("Ag Inputs")**, which has a range of agricultural inputs and aims at meeting all the needs of the rural producer by selling various types of seeds, fertilizers for plantations and crop protection for crops of soybeans, corn, wheat, and rice.
- **Origination and trading of grain ("Grain")**, in which it purchases and sells grain from farmers, with a static storage capacity of 900 thousand tons for soybean, corn and wheat.
- **Industrialization of grain ("Industry")**, in two factories located in the cities of Ijuí and Cruz Alta, in the State of Rio Grande do Sul, the Company industrializes soybeans producing meal, an important component for animal feed in poultry, swine and cattle farming; soy oil and biodiesel.

The business model flowchart is shown below, in which it is possible to see the synergies existing within the ecosystem, which are based on (i) a large network of stores, (ii) sale of inputs to rural producers, (iii) technical consulting services for administration and management of crops, (iv) purchase of grain from rural producers, (v) industrialization of grain and (vi) development of long-lasting relationships with our customers based on credibility and trust.



Annex – Accounting Statement of Income

In thousands of reais, except for percentages and indexes	3 Tentos			3 Tentos		
	4Q21	4Q20	Var. %	12M21	12M20	Var. %
Net operating revenue	1,635,119	1,001,106	63.3%	5,339,317	3,112,439	71.5%
Cost of goods	(1,439,848)	(823,199)	74.9%	(4,638,263)	(2,612,260)	77.6%
Gross profit	195,271	177,907	9.8%	701,054	500,179	40.2%
Selling, Administrative and General Expenses	(119,433)	(30,122)	296.5%	(347,460)	(172,704)	101.2%
Selling expenses	(114,539)	(34,773)	229.4%	(319,965)	(178,161)	79.6%
Administrative expenses	(15,779)	(9,546)	65.3%	(55,707)	(19,755)	182.0%
Other operating income/expenses	10,885	14,197	(23.3%)	28,212	25,212	11.9%
Operating income	75,838	147,785	(48.7%)	353,594	327,475	8.0%
Financial income (loss)	22,169	(27,039)	-	26,243	(72,032)	-
Financial income	52,003	8,213	533.2%	207,769	106,138	95.8%
Financial expenses	(29,834)	(35,252)	(15.4%)	(181,526)	(178,170)	1.9%
Income (loss) before taxes and contributions	98,007	120,746	(18.8%)	379,837	255,443	48.7%
Income tax and social contribution	69,049	(9,292)	-	50,469	(9,180)	-
Current	(11,802)	(21,647)	(45.5%)	(17,791)	(24,491)	(27.4%)
Deferred	80,851	12,355	554.4%	68,260	15,311	345.8%
Net income for the period	167,056	111,454	49.9%	430,306	246,263	74.7%

Annex – Balance Sheet

In thousands of reais, except for percentages and indexes	3 Tentos				HA % (A)/(B)
	December 2021		December 2020		
	(A)	VA %	(B)	VA %	
Current assets	3,354,305	76.3%	1,770,014	76.2%	89.5%
Cash and cash equivalents	351,590	8.0%	252,692	10.9%	39.1%
Financial investments	739,002	16.8%	-	-	-
Trade accounts receivable	701,919	16.0%	634,246	27.3%	10.7%
Inventories	1,426,503	32.5%	783,523	33.8%	82.1%
Recoverable taxes and contributions	63,576	1.4%	45,169	1.9%	40.8%
Prepaid expenses	9,662	0.2%	1,395	0.1%	592.6%
Financial instruments	25,089	0.6%	6,869	0.3%	265.2%
Advances	686	0.0%	12,392	0.5%	(94.5%)
Related parties	5,733	0.1%	7,267	0.3%	(21.1%)
Other amounts receivable	30,545	0.7%	26,461	1.1%	15.4%
Non-current assets	1,041,296	23.7%	551,359	23.8%	88.9%
Recoverable taxes	122,059	2.8%	121,959	5.3%	0.1%
Judicial deposits	214	0.0%	290	0.0%	(26.2%)
Deferred taxes	92,187	2.1%	-	-	-
Related parties	17,400	0.4%	19,786	0.9%	(12.1%)
Other amounts receivable	1,092	0.0%	1,504	0.1%	(27.4%)
Right-of-use - Leases	13,580	0.3%	926	0.0%	1366.5%
Property, plant and equipment	779,552	17.7%	406,564	17.5%	91.7%
Intangible assets	455	0.0%	330	0.0%	37.9%
TOTAL ASSETS	4,395,601	100.0%	2,321,373	100.0%	89.4%
Current liabilities	1,831,275	41.7%	1,365,036	58.8%	34.2%
Suppliers	1,225,903	27.9%	866,549	37.3%	41.5%
Financial instruments	39,402	0.9%	26,788	1.2%	47.1%
Loans and financing	488,866	11.1%	406,155	17.5%	20.4%
Advances from customers	8,789	0.2%	5,331	0.2%	64.9%
Lease liabilities	4,204	0.1%	687	0.0%	511.9%
Tax obligations	13,803	0.3%	17,441	0.8%	(20.9%)
Payroll and labor obligations	28,503	0.6%	19,513	0.8%	46.1%
Tax installment payments	1,314	0.0%	1,459	0.1%	(9.9%)
Other obligations	20,491	0.5%	21,113	0.9%	(2.9%)
Non-current liabilities	328,086	7.5%	244,205	10.5%	34.3%
Loans and financing	310,834	7.1%	235,400	10.1%	32.0%
Lease liabilities	9,669	0.2%	307	0.0%	3049.5%
Social security installment payments	5,276	0.1%	6,785	0.3%	(22.2%)
Deferred taxes	-	-	145	0.0%	-
Provisions for labor claims	2,307	0.1%	1,568	0.1%	47.1%
Shareholders' equity	2,236,240	50.9%	712,132	30.7%	214.0%
Capital	1,506,212	34.3%	400,000	17.2%	276.6%
Equity valuation adjustments	3,900	0.1%	4,847	0.2%	(19.5%)
Legal reserve	13,311	0.3%	-	-	-
Profit reserve	712,817	16.2%	295,485	12.7%	141.2%
Proposed additional dividends	-	-	11,800	0.5%	-
TOTAL LIABILITIES AND SHAREHOLDERS' EQUITY	4,395,601	100.0%	2,321,373	100.0%	89.4%

Annex – Cash Flow

Statement of Cash Flow In thousands of reais, except for percentages and indexes	12M20	12M21
Cash flow from operating activities:		
Income for the year before taxes	255,443	379,837
Adjustments to reconcile income with cash from operating activities:		
Depreciation and amortization	17,496	23,345
Depreciation of right-of-use	2,110	4,119
Mark to Market	40,349	113,871
Interest and monetary restatement on loans	48,461	80,258
Exchange variation on loans	-	-
Allowance for doubtful accounts	(1,638)	898
Provision for litigation	12	739
Stock option	-	13,311
Adjustment to present value of lease liability	230	891
Residual cost of written-off fixed asset	4,739	686
(Increase) Decrease in assets:		
Trade accounts receivable	(212,335)	(197,417)
Financial instruments	251,352	(2,529)
Inventories	(104,174)	(135,497)
Recoverable taxes	(12,056)	(18,507)
Advances	-	11,706
Prepaid expenses	-	(8,267)
Related parties	-	3,920
Judicial deposits	-	76
Other assets	(1,040)	(3,672)
Increase (Decrease) in liabilities		
Suppliers	71,918	(155,346)
Taxes payable	(11,934)	(4,774)
Salaries, provisions and payroll charges	4,633	8,990
Tax installment payments	3,211	(1,654)
Advance from customers	(13,796)	3,458
Financial instruments	(265,301)	4,358
Other liabilities	11,479	(622)
Imposto de renda e contribuição social pagos	(9,180)	(16,655)
Net cash from operating activities	79,979	105,523
Cash flow from investing activities		
Caixa oriundo de incorporação de coligada	3,591	-
Financial investments	-	(739,002)
Acquisition of property, plant and equipment	(77,534)	(384,538)
Acquisition of intangible assets	(55)	-
Net cash used in investing activities	(73,998)	(1,123,540)
Cash flow from financing activities		
Capital Increase	-	1,152,941
(-) Share issue costs	-	(70,801)
Loans and financing raised	461,221	875,548
Payments of loans and financing	(347,816)	(810,267)
Payment of dividends	(28,250)	(25,721)
Payment of leases	(2,414)	(4,785)
Net cash used in financing activities	82,741	1,116,915
Changes in cash and cash equivalents	88,722	98,898
Cash and cash equivalents - in the beginning of the period	163,970	252,692
Cash and cash equivalents - at the end of the period	252,692	351,590
Changes in cash and cash equivalents	88,722	98,898
Item that does not affect the cashier		
Interest on loans capitalized in property, plant and equipment		12,606

Relationship with Independent Auditors

In compliance with the Instruction of the Brazilian Securities Commission ("CVM") No. 381/03, we inform that Ernst & Young Auditores Independentes S.S. was contracted to provide the following services:

(i) Independent audit of the Company's statements prepared in accordance with accounting practices adopted in Brazil and international financial reporting standards (IFRS) for the fiscal year ended December 31, 2021, and review of the Company's interim financial information included in the Quarterly Information – ITR, prepared in accordance with CPC 21 and IAS 34 for the periods ended March 31, June 30, and September 30, 2021. (ii) Provision of professional services in connection with the initial public offering of primary and secondary distribution of the Company's shares, completed on July 12, 2021. (iii) Provision of professional services in connection with the public offering of primary distribution of the Company's shares (Follow-on), completed on February 4, 2022.

The Company has adopted the fundamental principle of maintaining the auditors' independence, ensuring that they do not have influence by auditing their own services and not having participated in the Company's management function.