

A large commercial airplane is parked inside a massive hangar. The aircraft is primarily purple and white, with orange accents on the tail and engine nacelles. The words "Clube Smiles" are prominently displayed in white on the purple fuselage. Below the main cabin door, the text "Milhas e vantagens no" is visible. The hangar's interior is characterized by a complex, dark metal truss structure and numerous overhead lights. In the foreground, a yellow mobile staircase is extended towards the aircraft's main cabin door. Several orange and white traffic cones are placed on the polished floor around the aircraft. The overall scene is well-lit, showcasing the scale of the aviation infrastructure.

GOL

**Resultados
3T22**



Esta apresentação contém considerações futuras referentes às perspectivas do negócio, estimativas de resultados operacionais e financeiros, e às perspectivas de crescimento da GOL. Estas são apenas estimativas e projeções e, como tais, baseiam-se exclusivamente nas expectativas da administração da GOL. Tais considerações futuras dependem, substancialmente, de fatores externos, além dos riscos apresentados nos documentos de divulgação arquivados pela GOL e estão, portanto, sujeitas a mudanças sem aviso prévio.

Os verbos “antecipar”, “acreditar”, “estimar”, “esperar”, “projetar”, “planejar”, “prever”, “visar” e outros verbos similares têm como objetivo identificar estas declarações prospectivas, que envolvem riscos e incertezas que poderiam gerar resultados reais que difiram materialmente daqueles projetados nesta apresentação e não garantem qualquer desempenho futuro da GOL. Os fatores que podem afetar o desempenho incluem, mas não estão limitados a: (i) desenvolvimentos macroeconômicos no Brasil e volatilidade nas taxas de câmbio, taxas de juros e outros indicadores econômicos; (ii) desenvolvimentos relacionados à propagação da COVID-19, como a duração e a extensão das medidas de quarentena, as restrições de viagem, e o impacto na demanda geral por viagens aéreas; (iii) ambiente competitivo no mercado aéreo brasileiro e medidas governamentais que possam afetá-lo; (iv) volatilidade dos preços dos combustíveis; e (v) riscos divulgados nos arquivos da GOL junto à *US Securities and Exchange Commission*, e à CVM – Comissão de Valores Mobiliários.




Todas as declarações prospectivas nesta apresentação têm como base as informações e dados disponíveis na data em que foram emitidas e a GOL não se compromete a atualizá-las com o surgimento de novas informações ou de acontecimentos futuros.

Medidas não-GAAP

Para ser consistente com a prática do setor, a GOL divulga as chamadas medidas financeiras não-GAAP, que não são reconhecidas de acordo com o IFRS ou o US GAAP, incluindo “dívida líquida”, “liquidez total” e “EBITDA”. A administração da GOL acredita que a divulgação de medidas não-GAAP fornece informações úteis para investidores, analistas financeiros e o público em suas análises de desempenho operacional e em comparação desse desempenho operacional com desempenho operacional de outras empresas do mesmo setor e de outros setores. No entanto, essas medidas não-GAAP não têm significados padronizados e podem não ser diretamente comparáveis às medidas de nome similar adotadas por outras empresas. Os potenciais investidores não devem confiar em informações não reconhecidas no IFRS como um substituto para as medidas do IFRS de lucro ou fluxo de caixa na tomada de uma decisão de investimento.



Métricas	3T22	Δ vs. 3T21
Vendas Brutas (R\$ milhões)	5.195	+105,6%
ASK (Bilhões)	10,3	+41,3%
RPK (Bilhões)	8,4	+40,9%
Taxa de Ocupação	81,3%	-0,2 p.p.
Yield (R\$ centavos)	44,97	+50,9%
Receita Pax (R\$ milhões)	3.760	+112,7%
RASK (R\$ centavos)	38,99	+48,2%
CASK ² (R\$ centavos)	36,45	+6,5%
EBITDA ²	695,2	NM
Margem EBITDA	17,3%	+30,8 p.p.

-  Dívida Líquida¹/EBITDA UDM²: **9,1x**
-  PRASK (R\$ centavos): **36,56** (+51% vs. 3T21)
-  CASK Ex-fuel (US\$ CENTAVOS): **3,64** (-5% vs. 3Q19)

1. Incluindo 7x arrendamento de aeronaves anual e excluindo bônus perpétuo.

2. Exclui despesas não recorrentes.

3. Caixa, aplicações financeiras, contas a receber e depósitos (não inclui ativos não onerados).



Crescimento sustentável focado na retomada de capacidade nos mercados premium e no desenvolvimento de novos mercados.

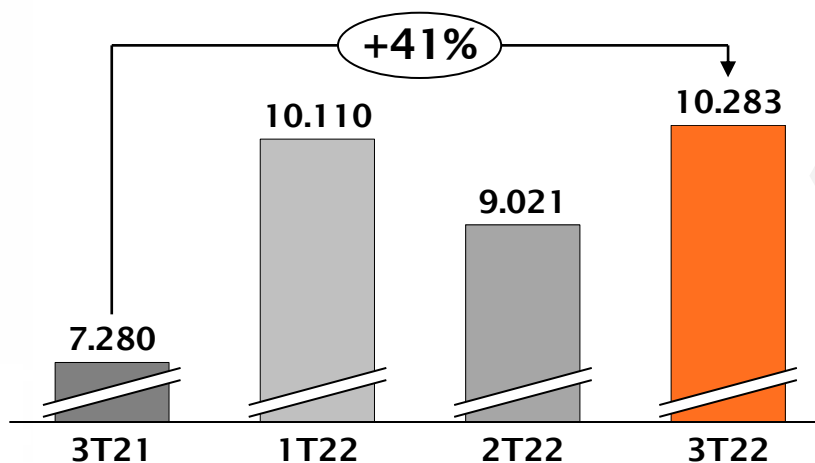
+550
Voos Diários

+200
Mercados Atendidos

~7mm
Pax Transp.

+20
Novos Destinos¹

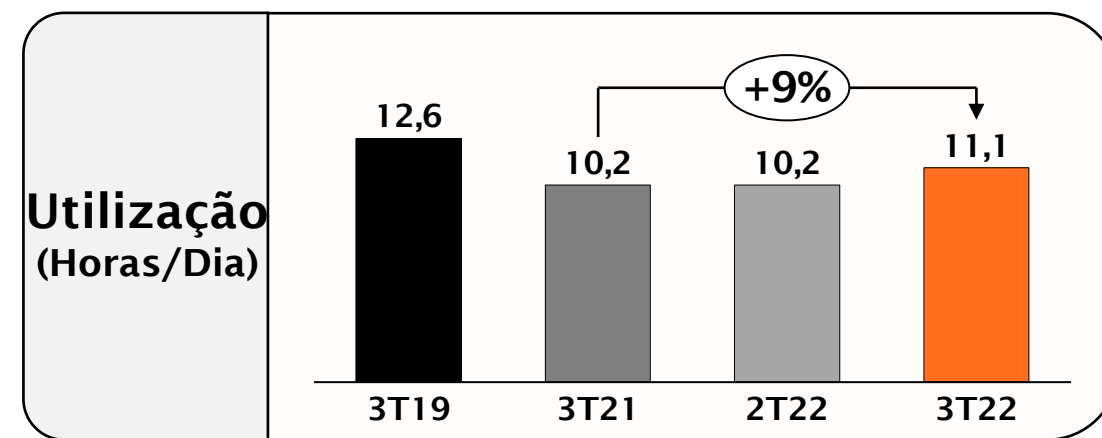
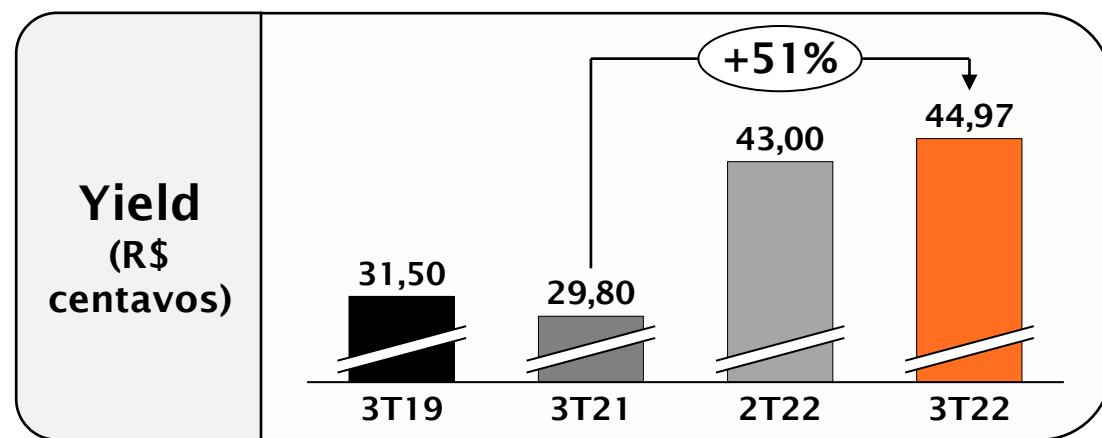
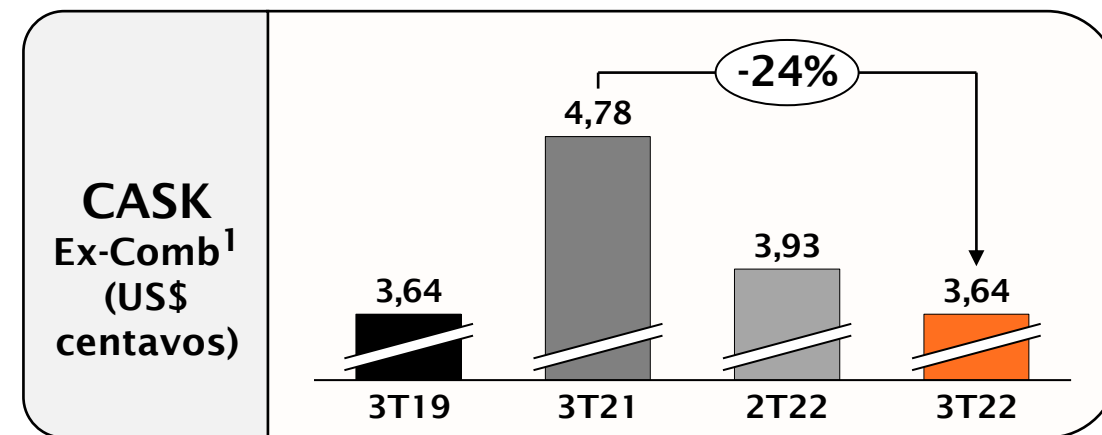
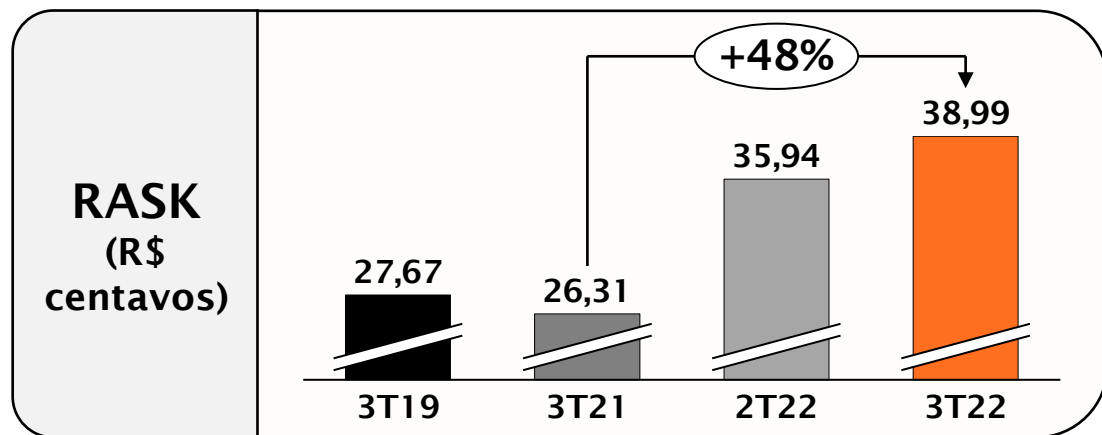
Evolução de ASKs (em milhões)



Destaques vs. 3T21

- + 41% ASKs
- 0,2 p.p. *Load Factor*
- + 39% Pax transportados

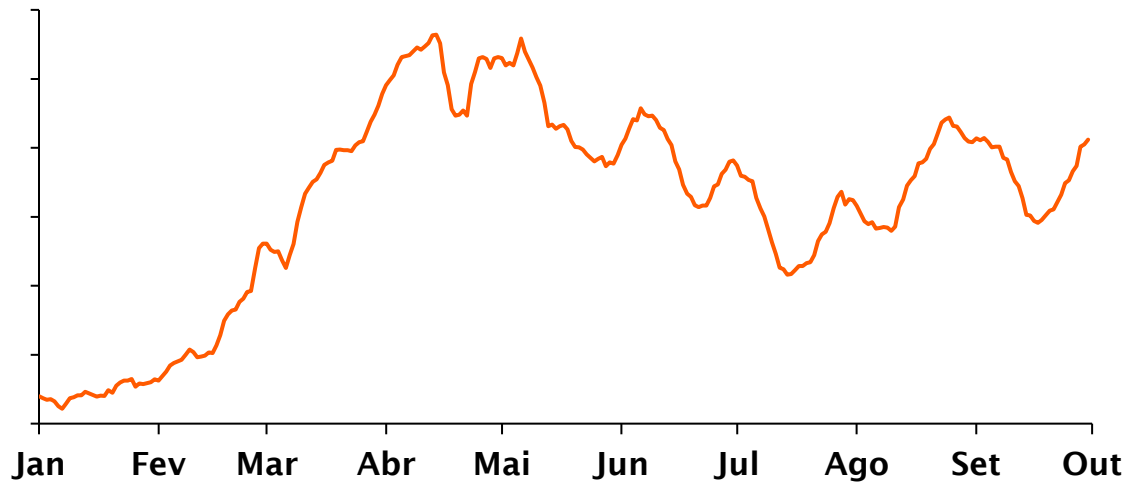
1. Considera novos destinos inaugurados e anunciados pela Companhia, incluindo via codeshare



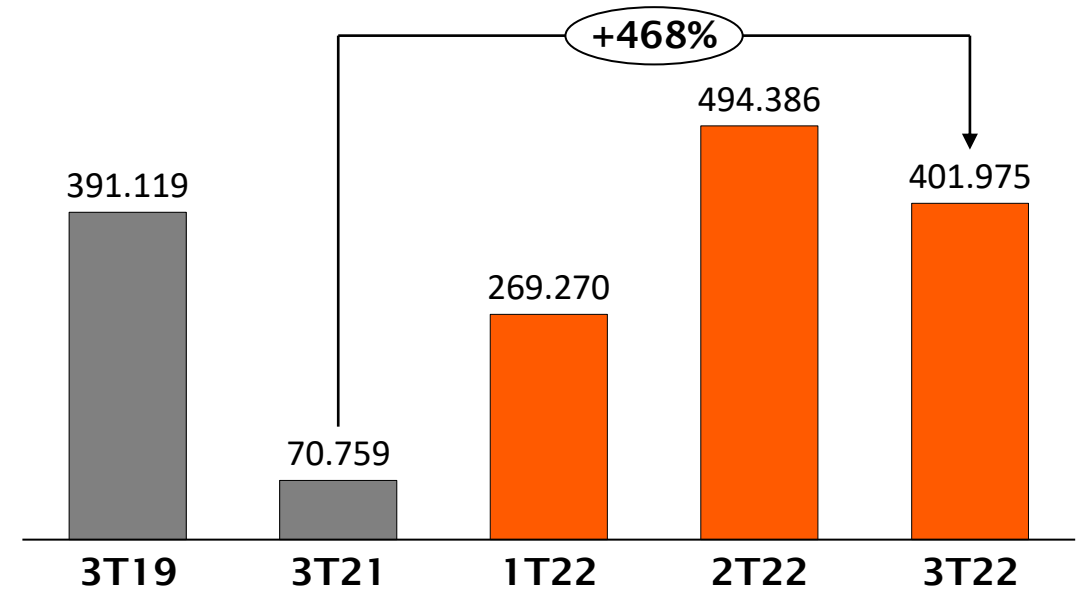
¹ Resultados operacionais recorrentes, exclui despesas não recorrentes.



Evolução Vendas Diárias - 3T22 (7 dias - R\$ milhões)



Vendas - Trimestral (R\$ mil)





3T19

✈️ ~115 Frota Operacional¹

✈️ 15 Boeing 737-MAX

✈️ + 14,2k Funcionários

✈️ + 12,6 Utilização de Aeronaves

✈️ + R\$3,7bi Receita Líquida

✈️ + 19,0mm Clientes Smiles

3T22

✈️ ~102 Frota Operacional¹

✈️ 37 Boeing 737-MAX

✈️ + 13,7k Funcionários

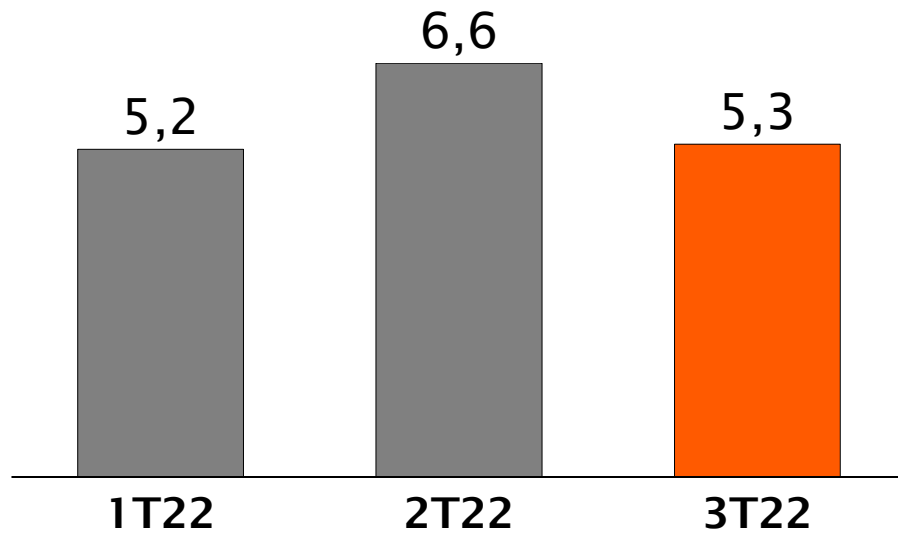
✈️ + 11,1 Utilização de Aeronaves

✈️ + R\$4,0bi Receita Líquida

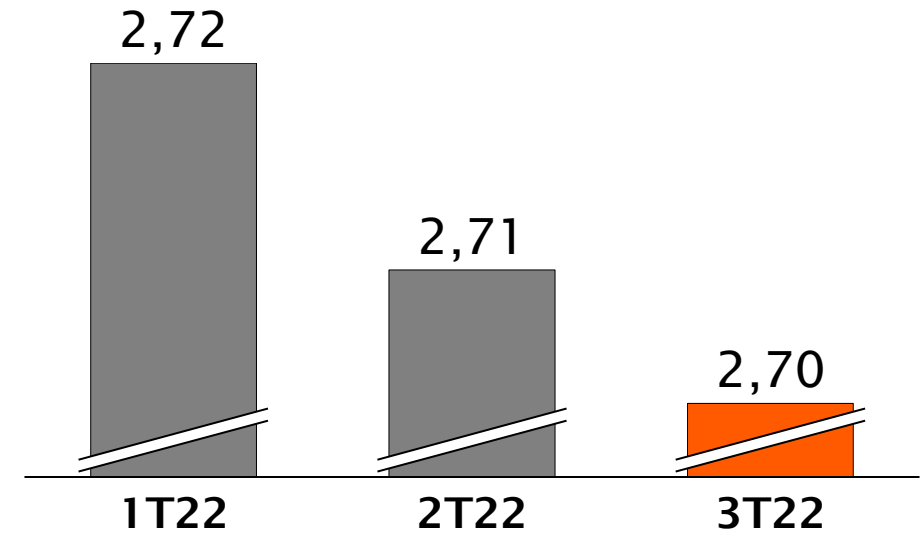
✈️ + 20,5mm Clientes Smiles



Leasing / Total ASK



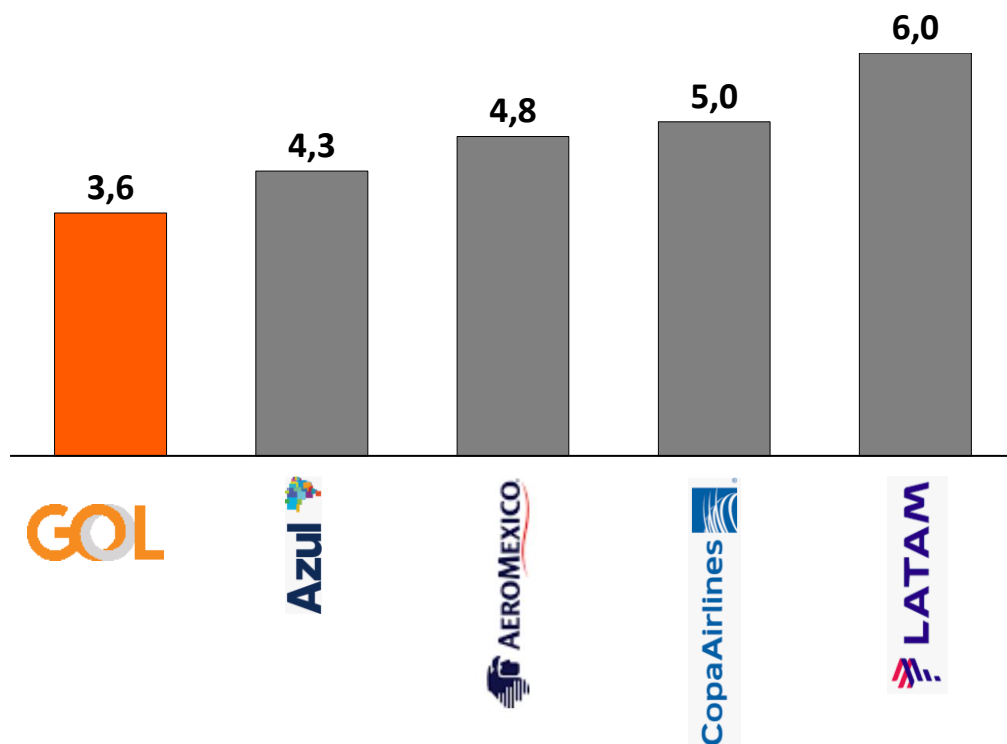
Combustível (Litros) / Total ASK



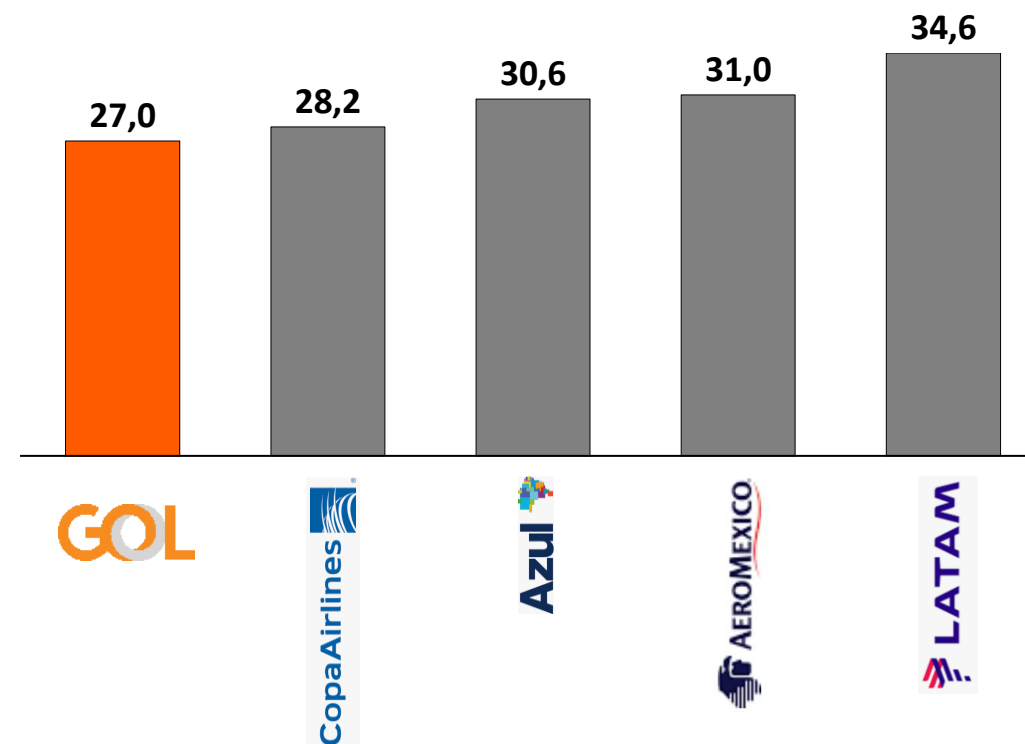
Modelo de negócio da GOL permite a melhor estrutura de custos alinhada à melhor produtividade entre os competidores



CASK Ex-Comb. (US\$ milhões)



Consumo (litros QAV) / ASK

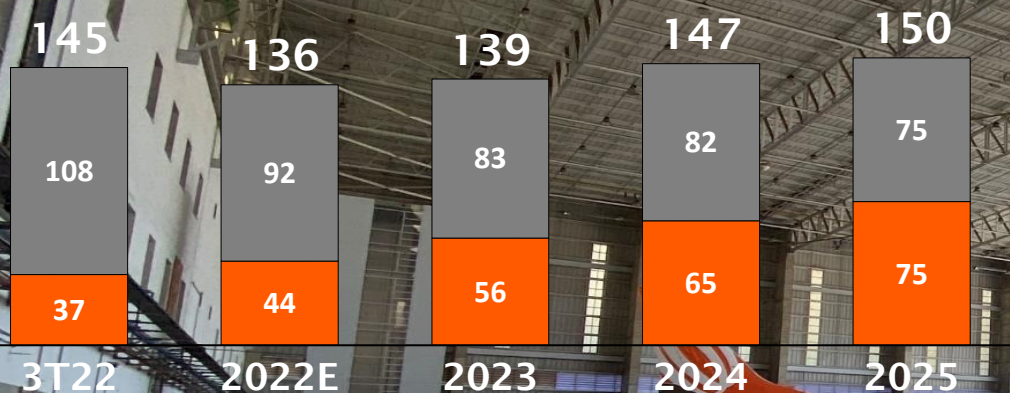


1. Dados para a GOL referentes ao 3T22 recorrentes, e para os competidores, referente ao 2T22 publicados. Custos ajustados pela Etapa Média

Atualização de Frota

737NG 737MAX

Plano de Frota



Devolução 737-NGs

Conversões Cargueiros

Alta Utilização

Retomada Demanda Pax

Destques 3T22



Recebimento de 3 Boeing 737-MAX 8



~26% da Frota composta por 737-MAX



Devolução de 2 Boeing 737-NG

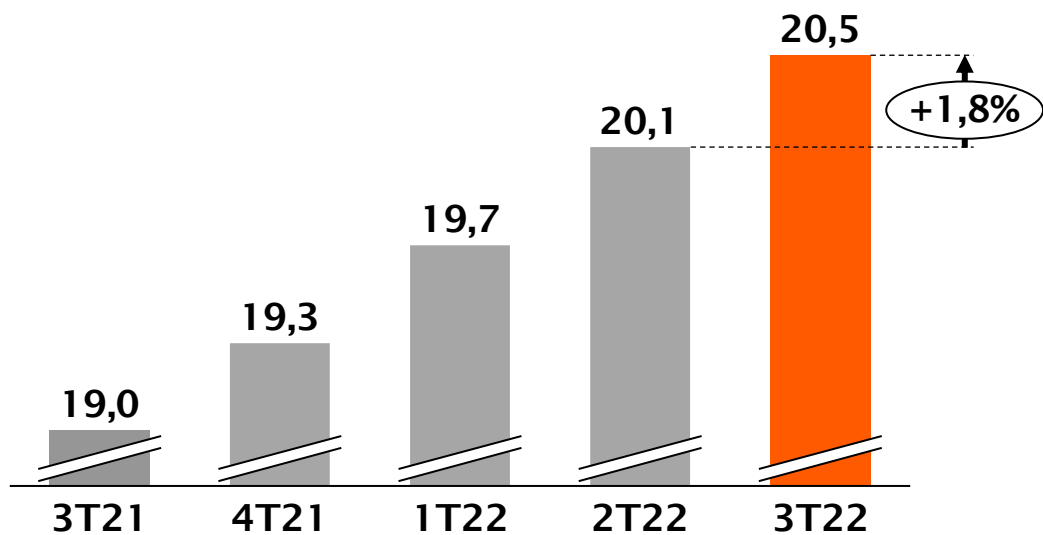


Redução de 4% no consumo de combustível por hora-bloco de voo (3T22 vs. 3T21)

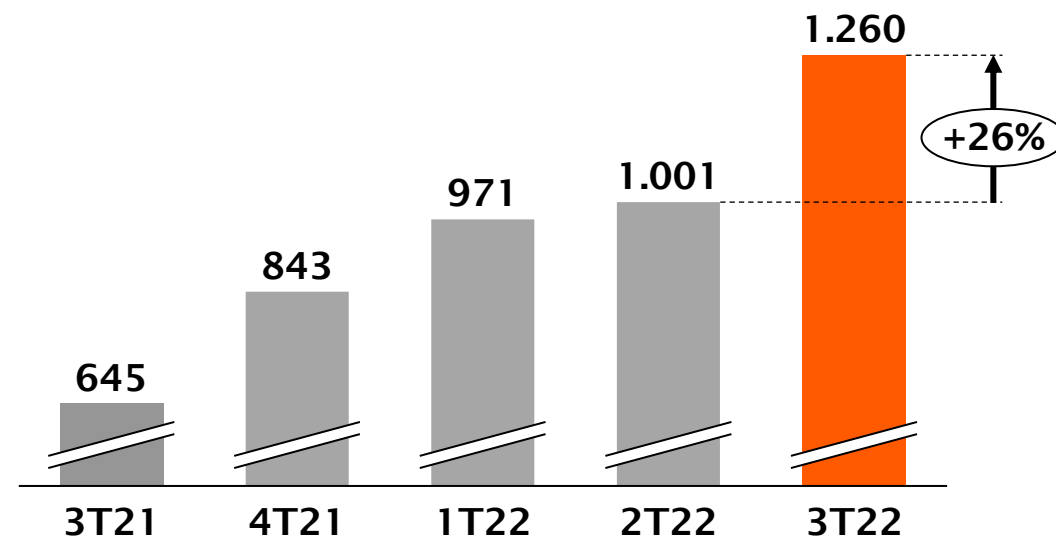
Menores índices de emissão de CO₂ entre os competidores



Clientes (milhões)



Faturamento (R\$ milhões)

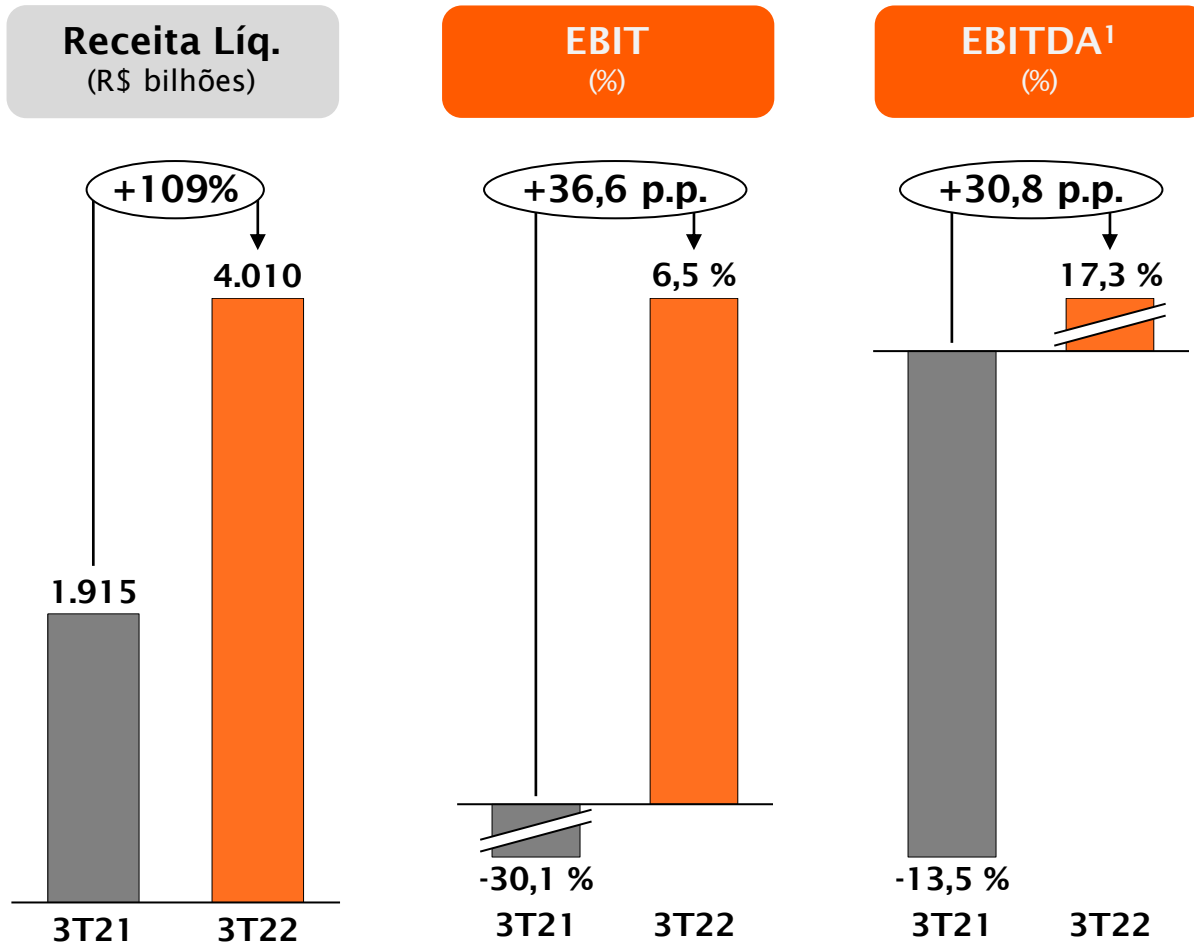


+20 milhões de Clientes



+47,3 bilhões de milhas resgatadas

O maior e mais valioso programa de milhagem do Brasil



- **>R\$5,0 bilhões** em faturamento no 3T22, nível recorde para a Companhia. Posicionamento no mercado corporativo e valor da marca impulsionam a receita
- **-24%** de custo unitário excluindo combustível¹ vs. 3T21, aumento de produtividade e frota operacional, maior utilização das aeronaves e redução da idade média
- **Única Companhia Aérea na região** com potencial de diluição de custo unitário, a medida que a oferta é retomada para níveis pré-pandemia.

¹ Resultados operacionais recorrentes, exclui despesas não recorrentes.



Projeções Financeiras	2022E Anteriores	2022E Atualizadas
Frota total (média)	132 - 138	135 - 140
Frota operacional (média trilho)	101 - 104	100 - 102
ASKs, Sistema (% variação a/a)	55 - 65%	50 - 55%
Assentos, Sistema (% variação)	55 - 65%	50 - 55%
Decolagens, Sistema (% variação)	55 - 65%	50 - 55%
Taxa de ocupação média (%)	~80%	~81%
Carga e outras receitas, líquida ¹ (R\$ bi)	~1,0	~1,1
Receita líquida total (R\$ bilhões)	~15,4	~15,4
CASK ex-combustível ² (US\$ centavos)	~3,5	~3,7
Combustível, litros consumidos (mm)	~1.150	~1.110
Emissões Globais Brutas do Escopo 1 (mil t CO ₂)	~2.950	~2.800
Combustível Total Consumido (litros, 1.000/RPK)	~33,7	~33,7
Emissões de Gases de Efeito Estufa/h voo (t CO ₂)	~8,4	~8,4
Preço do combustível (R\$/litro)	~5,7	~5,9
Margem EBITDA ² (%)	~20%	~19%
Margem EBIT ² (%)	~8%	~7%
Despesa Financeira Líq ³ (R\$ bilhões)	~1,8	~1,9
Margem LAIR ³ (%)	~0%	~0%
Taxa efetiva de IR/CS (%)	~0%	~0%
Capex (investimentos), líquido ⁴ (R\$mm)	~700	~650
Aquisição de Aeronaves MAX (R\$mm)	~1.000	~900
Dívida Aeronaves (7x Arrendamento Anual) (US\$ Bi)	~3,2	~3,2
Dívida Financeira (US\$ Bi)	~2,0	~2,2
Dívida Líquida ⁵ / EBITDA ² (x)	~8x	~9x
Média ponderada ações diluída ⁶ (mm)	~435	~435
Lucro por ação - diluído (R\$)	~NA	~0
Média ponderada ADS diluída ⁶ (mm)	~217,5	~217,5
Lucro por ADS - diluído (US\$)	~NA	~0

(1) Carga, fidelidade, compras à bordo, e outras receitas auxiliares;

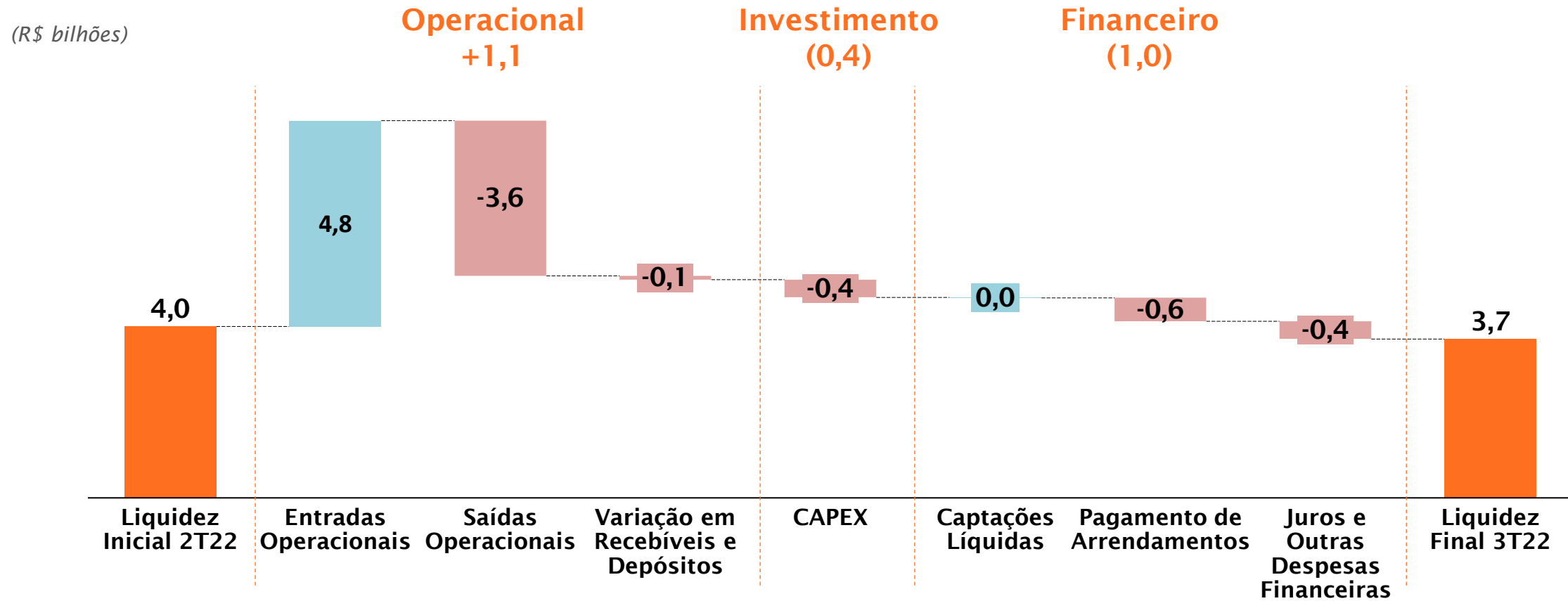
(2) Resultados operacionais recorrentes;

(3) Excluindo ganhos e perdas de variação cambial e perdas não realizadas no Exchangeable Senior Notes;

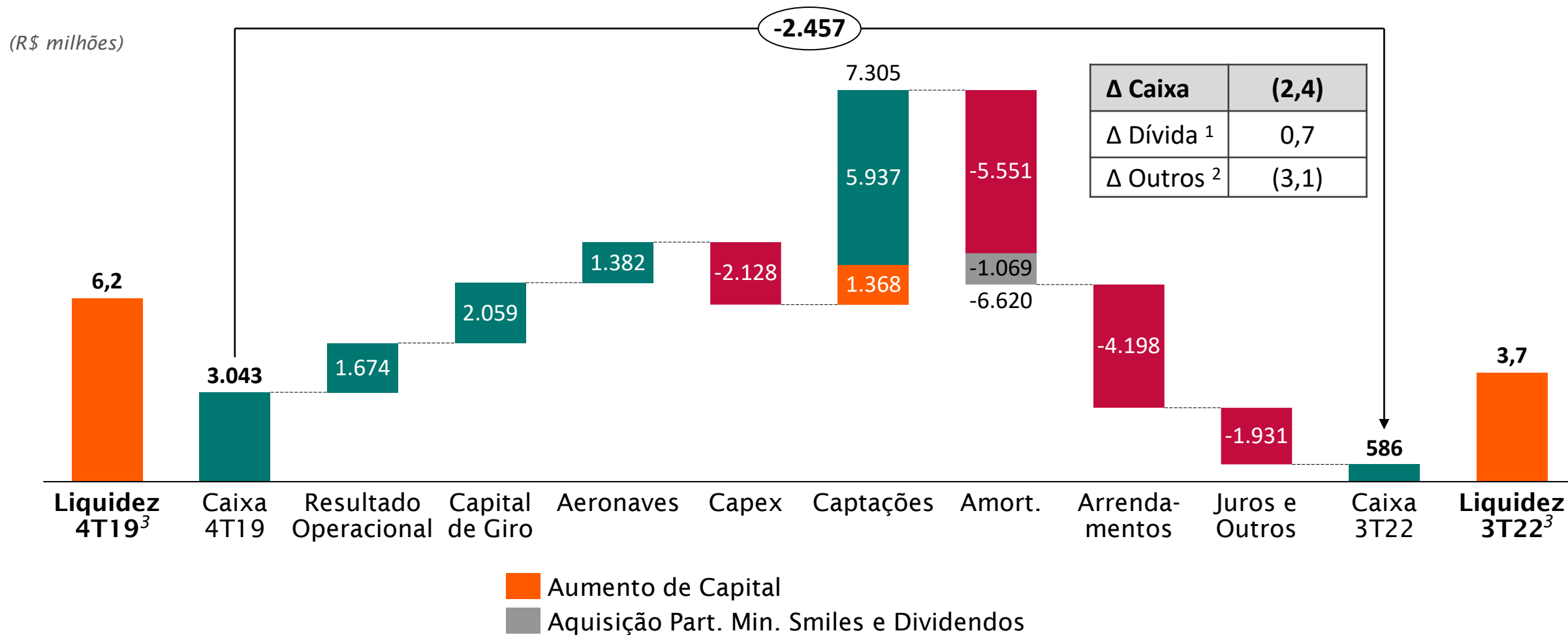
(4) Capex, líquido é calculado como manutenção capitalizada, subtraído de financiamento para manutenção capitalizada e custos de manutenção

(5) Incluindo 7x Arrendamento de Aeronaves e excluindo os bônus perpétuos;

(6) Considera os exercícios de opções de ações que podem ser emitidas provenientes do programa de stock option e relativas aos Exchangeable Senior Notes.



Aumento no volume de entradas operacional decorrente da disciplina em gestão de capacidade da GOL e capacidade de repassar variações de preços de petróleo e câmbio



1- Inclui Captações e Amortizações.

2- Inclui toda a variação de caixa, excluindo captações e amortizações.

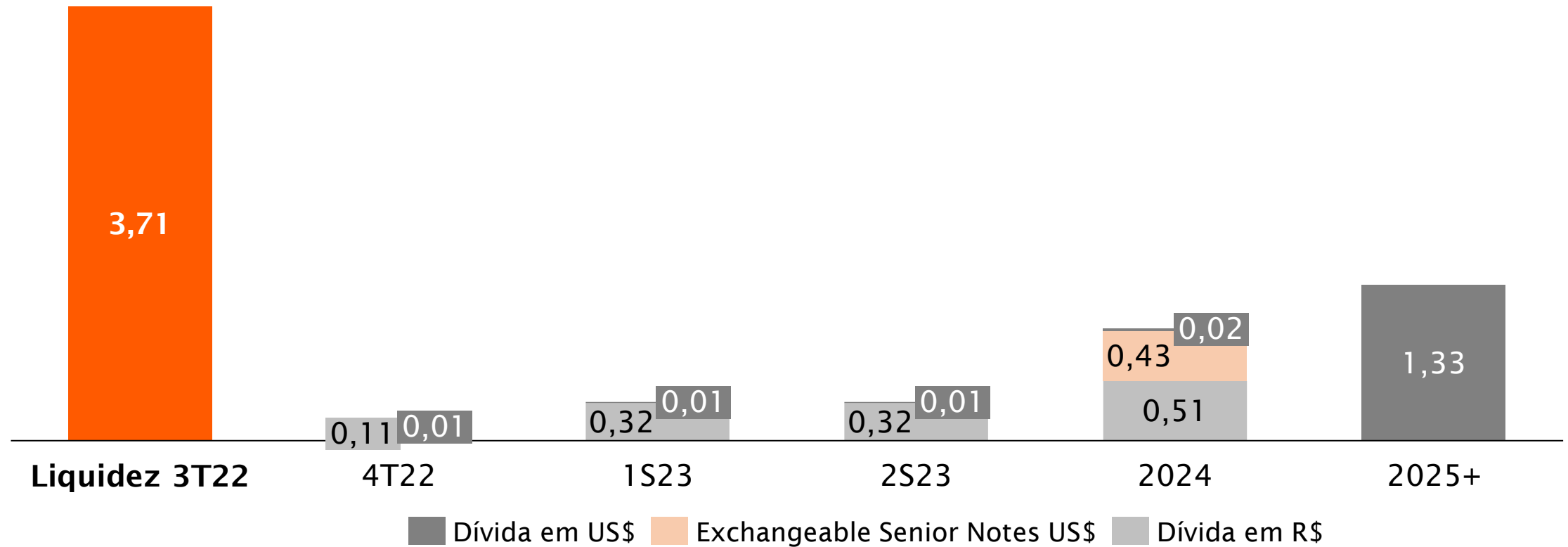
3- Composto por Caixa, Equivalentes de Caixa, Aplicações Financeiras, Caixa Restrito, Contas a Receber e Depósitos.



(R\$ bilhões)

Cronograma da Amortização da Dívida, excluindo refinanciamentos

(R\$ bilhões)¹

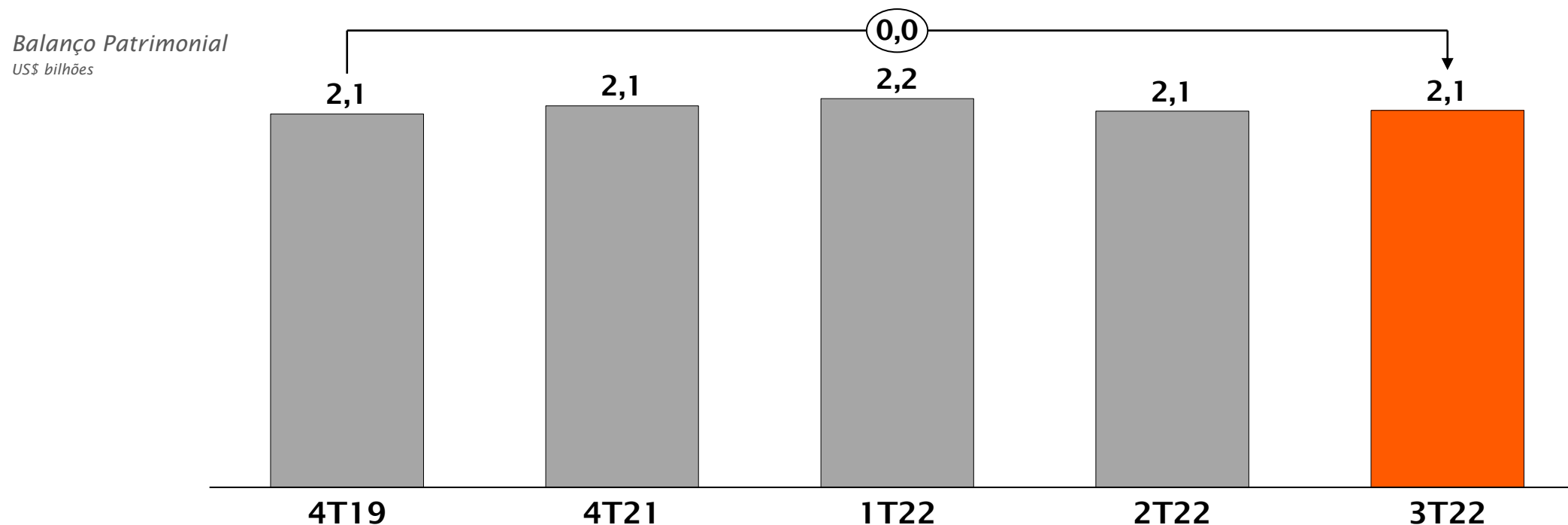


1- Na moeda de emissão/contratação.

2- Excluído os bônus perpétuos.



Liability Management da GOL preservou o Balanço Patrimonial em patamares estáveis¹

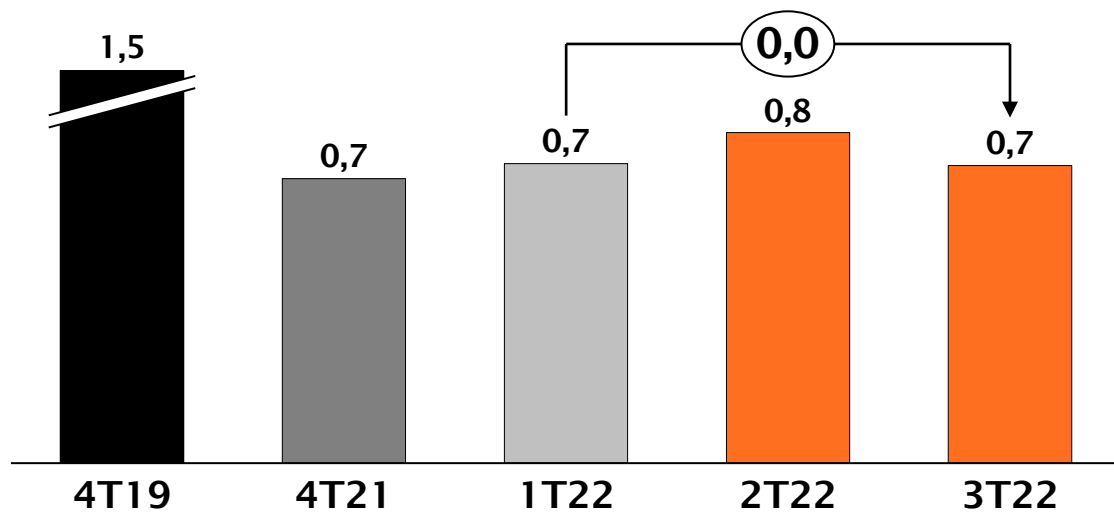


1. Inclui somente a linha de empréstimos e financiamentos de curto e longo prazo

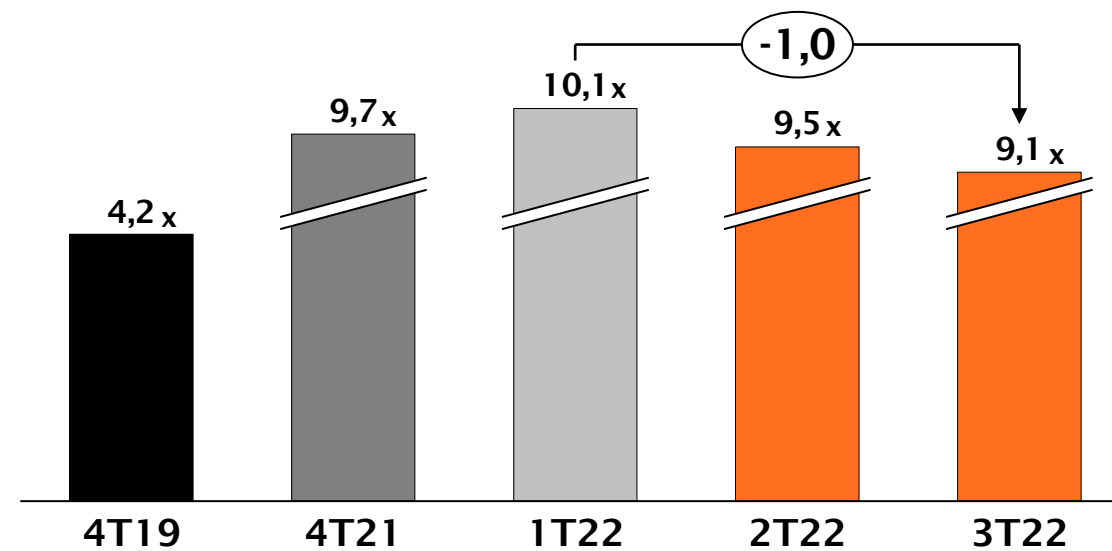


Liquidez¹

Em US\$ bilhões



Dívida Líq.² / EBITDA UDM³



1. Caixa, equivalentes, investimentos de curto prazo, depósitos e recebíveis; 2. Incluindo 7x arrendamento de aeronaves anual e excluindo bônus perpétuo.
3. Considera custos diretos e recorrentes.



Atual

- **Menor Consumo/ASK na região.** (70,5K t CO₂/ASK).
- **Única Companhia brasileira que oferece** uma solução de compensação global (Moss).
- 41% da liderança feminina.
- SEC ADR III e B3 nível 2 em Governança

2035

Médio-Prazo

- **Redução de 10% no consumo de combustível.**
- GOL planeja utilizar 2%-5% SAF.
- 5% de compensação de combustível.
- 50% da alta liderança feminina.
- Melhor lugar para trabalhar (diversidade e inclusão)

2050

Longo-Prazo

- **Net Zero**
A GOL continua concentrada no seu compromisso de alcançar a neutralidade de carbono até 2050. O processo IEnvA fornece uma validação completa do Sistema de Gestão Ambiental (SGA) da Empresa a um nível equivalente ao da norma ISO 14001.

ICO2B3

Emissão Total (tCO₂e)* 1.831.263,06



Operando com B737 MAX atingimos uma redução de 16% nas emissões de CO₂ (comparado com B737-NG).

Relações com Investidores

ri@voegol.com.br

+55 11 2128 4700

www.voegol.com.br/ri

